

campo **para todos**

www.campoparatodos.com.ar



SANTIAGO DEL ESTERO
AÑO XXVII - N° 221
AGOSTO 2026
ISSN N° 1515-2200

Una edición que refleja la fuerza del agro argentino

**Expo Rural 2026: récords, innovación
y el pulso del campo argentino.
Pag. 6**

**Desde el corazón del norte argentino, una mirada periodística
sobre los protagonistas y desafíos del agro nacional.**

**Alfalfa: un cultivo en auge que desafía y
proyecta futuro en Santiago del Estero.
Pag. 54**

**5° Remate Alta Genética Cordobesa:
voces y perspectivas desde Frías.
Pag. 47**

**Más de 12.500 asistentes en el
XXXIV Congreso Aapresid.
Pag. 33**

AGRICULTURA

GANADERÍA

ACTUALIDAD



RUTA NACIONAL 34 - KM 698 ½

FORRES C.P. 4312 - SANTIAGO DEL ESTERO

TEL.: (0385) 490-2352 / CEL. 155-176177 / 155-176308

www.frigorificoforres.com.ar

ffb-institucional@frigorificoforres.com.ar

FRIGORIFICO FORRES - BELTRÁN S.A.

EL PRINCIPAL FRIGORIFICO DEL NOA Y EL MAS MODERNO DEL PAIS

SISTEMA DE FAENA Y FRIO DE ÚLTIMA TECNOLOGÍA OBTENIENDO MAYORES RENDIMIENTOS EN GANCHO

HABILITACION PARA EXPORTAR A UNION EUROPEA - EST. OFICIAL SENASA NRO 4720

COMPRA DE HACIENDA DE EXPORTACION DE CONSUMO CONSERVA

CONFIABILIDAD Y SEGURIDAD



SEGURIDAD HIGIENICO SANITARIA | MAXIMO CONTROL DE CALIDAD



experta
TECNOLOGÍA AGD

Innovación que potencia
tus cultivos y maximiza
tus resultados.

ACOPIO + INSUMOS + SERVICIOS



experta
TECNOLOGÍA AGD

SOLUCIONES INTEGRALES PARA EL PRODUCTOR AGROPECUARIO

PLANTA DE ACOPIO BELTRÁN

Ruta Nacional 34 Km. 710 (4308) Beltrán, Santiago del Estero

Email: abeltran@agd.com.ar - Tel.: 0385-4903350 / 3354 / 0385-154996663



www.agd.com.ar



www.agriculturaexperta.com

ACEITERA GENERAL DEHEZA S.A.

TÍTULOS DE LA EDICIÓN 221 - AGOSTO 2026

- **5-** Santiago del Estero logra un récord histórico en soja: balance y perspectivas agronómicas 2026.
- **6-** Expo Rural 2026: récords, innovación y el pulso del campo argentino.
- **7-** Santiago del Estero lanzó ExpoBRA 2026 y reafirmó su protagonismo ganadero
- **10-** Juan Zeman (h): experiencia única como jurado de Brahman y gran participación de Cabaña Doble Zeta en la Expo Rural de Palermo.
- **12-** Jagüel Pampa: genética santiaqueña en la Expo Rural 2026.
- **13-** Centro Ganadero: El aliado estratégico del Campo, acompañando a todo el sector veterinario del NOA.
- **14-** Doña Evangelina: premios y proyección en la Expo Rural 2026.
- **16-** Feedlot argentino: eficiencia y escala en tiempos de cambio.
- **19-** La Dominga: doblete histórico en la Expo Rural 2026 con "Fidel" y "Sorpresa".
- **21-** IPCVA: carne argentina, diplomacia y nuevos mercados.
- **22-** IPCVA: juventud, innovación y carne argentina en la Expo Rural 2026.
- **23-** Genética y proteína: el nuevo estudio de la carne Braford.
- **24-** Braford Argentina consolida alianzas tecnológicas y comerciales en la Expo Rural 2026.
- **27-** Brangus: entusiasmo y calidad en la pista de Palermo.
- **30-** Tecnovax: prevención reproductiva y compromiso con el productor.
- **31-** Bonsmara brilló en Palermo y Jesús María 2026.
- **32-** Expo Rural 2026: Resumen de Campeones y precios de ventas.
- **33-** Más de 12.500 asistentes en el XXXIV Congreso Aapresid.
- **34-** Banco Macro: servicios financieros y comercialización de granos desde Aapresid.
- **35-** Brevanguardistas: innovación genética y soluciones para el productor argentino.
- **36-** Corteva: soluciones integradas para el control de malezas y enfermedades.
- **38-** Corteva: biológicos y química, un manejo integral de plagas.
- **39-** Pioneer celebra 100 años con nuevos lanzamientos en Argentina.
- **40-** Yara: Innovación en fertilización y compromiso con la sostenibilidad.
- **42-** Yara Climate Choice: descarbonización y agricultura sostenible.
- **43-** BASF: presentó su propuesta integrada de innovación y tecnología en Aapresid 2026.
- **45** Sostenibilidad y mercado: la mirada de Mónica Cortolani.
- **46-** Alerta por chicharrita y cogolero en maíz.
- **47-** 5° Remate Alta Genética Cordoba: voces y perspectivas desde Frías.
- **54-** Alfalfa: un cultivo en auge que desafía y proyecta futuro en Santiago del Estero.
- **57-** Añatuya: en el interior santiaqueño vuelve a crecer la producción caprina.

**Imprimí por
WhatsApp**



3854 170 733

**FOTOCOPIAS-IMPRESIONES
PAPELERIA**

nvc.division.grafica@gmail.com

ROCA (s) 460

entre Pellegrini y Salta
Santiago del Estero

nvc división
gráfica

**Año XXVI • Nº 221
AGOSTO 2026**

Director | Propietario

Carlos Federico Hamann

Comercialización

Nancy del Valle Carrizo

Christian Andrada

Diseño

nvc división gráfica

Av. Roca (S) 460

Tel. (0385) 429-3573

(4200) Santiago del Estero

Diagramación y armado

NVC GRAFICA

Domicilio legal

Av. Roca (S) 460

Tel. (0385) 429-3573

(4200) Santiago del Estero

cptdifusionrural@gmail.com

www.campoparatodos.com.ar

**Registro Nacional de Propiedad
Intelectual:**

Nº RL-2025-63113267-

APN-DNDA#MJ

ISSN Nº 1515-2200

Permitida su reproducción total o parcial con obligación de citar la fuente y remitir una copia al domicilio legal. Los artículos firmados no necesariamente reflejan la opinión del editor y son colaboraciones ad honorem. Por razones de espacio se pudieron haber omitido las citas y bibliografías; datos que están a disposición en el domicilio legal. Algunas fotos son de pixels.com

COLABORADOR DE ESTA EDICIÓN:

Christian Emanuel Andrada

Pool de Periodistas Fotos:

Norberto Melone

COLABORADORES PERMANENTES:

Asociación Arg. Criad. Hampshire Down:

Horacio Esteban

CREA Región Chaco Santiagueño

Secretaría de Prensa y Difusión SDE

INTA Quimilí: Juan Marcelo Lagos

INTA Santiago Lic. Carlos Gómez

IPCVA: Lic. Luis Fontoira

INTI: Pablo Beccari

Asoc. Bonsmara Argentina

CRA: Alejandro Besana

Asociación Argentina de Brangus:

Magdalena Abasolo

Asociación Braford Argentina:

Sol Torres

Exponenciar SA: Eliana Esnaola

Puken: Camila Candia

Bolsa de Cereales Córdoba: Mica Maidana

Fotografías, en algunos casos, son provistas por los colaboradores.

SOCIO FUNDADOR DE



adeypa noa

**Asociación de Entidades y Periodistas
Agropecuarios del Noroeste Argentino**

EXPON BRA NOA 2026

BRANGUS - BRAHMAN - BRAFORD



ORGANIZAN



PATROCINADORES



ADHIEREN



COLOCAN EN

Colombo y Magliano S.A.

**DEL 15 al 17 DE SEPTIEMBRE 2026
LA BANDA - SANTIAGO DEL ESTERO**

Comercio/ta:

REVISTA
campo
para todos

Para participar con un stand o publicidad llamar o enviar mensaje a:

☎ 385 518-9281 ☎ 385 408-7440

Roca (s) 460 - Tel. 0385 - 4283573

E-mail: cptdifusionrural@gmail.com

(4200) Santiago del Estero

<https://campoparatodos.com.ar/expobra/>

Azar -Aguero & Asoc.

Estudio Contable

María E. Agüero Santi Ignacio Agüero
(0385) 155951465 (0385) 154170954

Guillermo Azar
(0385) 154715955

Nueva Dirección Salta 464 Piso 4 Dpto G

Santiago del Estero logra un récord histórico en soja: balance y perspectivas agronómicas 2026

La provincia alcanzó su **máxima producción histórica de soja**, consolidando un hito para el agro santiagueño. Al mismo tiempo, los informes de la Bolsa de Cereales de Córdoba (BCCBA) destacan avances en maíz, sorgo y girasol, junto con una campaña invernal favorable en trigo y garbanzo.

Soja: un máximo histórico

La producción se estima en **5 millones de toneladas**, con rindes destacados de hasta 40 qq/ha en Quimilí y Tinajera. Según técnicos zonales, se trata de una campaña excepcional tanto en cantidad como en calidad de los granos.

"La producción alcanzaría un máximo histórico y el rendimiento sería el segundo más alto de la serie" (Informe Agronómico N.º 851, BCCBA).

Otros cultivos estivales

• **Maíz:** 3,4 millones de toneladas, más del doble que la campaña pasada.

• **Sorgo:** rindes entre 20 y 50 qq/ha, con producción inferior al ciclo anterior.

• **Girasol:** recuperación notable, con más de 280 mil toneladas (+419% interanual).

Campaña invernal

• **Trigo:** superficie estimada en 320.700 ha, con demoras en zonas por falta de piso tras las lluvias de junio.

• **Garbanzo:** siembra prácticamente finalizada en 14.100 ha, con buena evolución fenológica y reservas hídricas favorables.

"Trigo y garbanzo evolucionan favorablemente pese a las demoras en la siembra de trigo" (Informe Agronómico N.º 850, BCCBA).

Contexto climático

Las lluvias de junio fueron heterogéneas: excesos en Aguirre, Ojo de Agua y Guasayán, y registros por debajo de la media en otros departamentos. El pronóstico del SMN para julio-septiembre indica **precipitaciones normales y temperaturas superiores a lo normal** en toda la provincia.

Fuente: Departamento de Información Agronómica – Bolsa de Cereales de Córdoba (Informes N.º 850 y N.º 851, julio 2026).



Expo Rural 2026: récords, innovación y el pulso del campo argentino



La Expo Rural 2026 cerró con cifras históricas y una proyección que reafirma su papel como el mayor encuentro agroindustrial del país. Con once jornadas de actividad, más de 1,3 millones de visitantes y operaciones por 25 mil millones de pesos, el evento consolidó su liderazgo en innovación, genética y negocios del campo argentino.

La **Expo Rural 2026 – Edición YPF** concluyó tras **11 jornadas** de intensa actividad con un balance que superó todas las expectativas. El tradicional encuentro del campo argentino volvió a convertir al **predio de Palermo** en el epicentro de la producción, la innovación y los negocios agroindustriales.

Con **más de 1,3 millones de visitantes presenciales y virtuales**, la muestra reunió a **500 expositores comerciales directos e indirectos**, exhibió **más de 2.500 animales de más de 100 razas** y contó con la participación de **15 provincias**. El despliegue operativo invo-

lucró a **más de 10.000 personas** y la cobertura de **1.400 periodistas acreditados**, reflejando la magnitud del evento.

El dinamismo comercial fue otro de los pilares del éxito: se realizaron **40 remates de animales**, con la venta de **más de 170.000 cabezas**, y la **Ronda de Negocios de Genética** concretó **20 reuniones comerciales** con compradores de **Uruguay y Perú**, fortaleciendo la proyección internacional de la genética argentina.

La innovación tecnológica también tuvo su espacio destacado con el **Agtech Forum – Tercera Edición**, que reu-

nió a **800 acreditados**, y la **Jornada de Pulverización Inteligente**, con **15 expositores y 380 participantes**. A ello se sumaron **100 conferencias técnicas** con **7.000 profesionales** y **100 visitas guiadas** para colegios e instituciones de **10 provincias**, además de grupos internacionales de **Estados Unidos, China y Colombia**.

El resultado económico final fue contundente: **25 mil millones de pesos en operaciones comerciales** entre expositores comerciales e industriales, confirmando el impacto de la muestra en la economía nacional y su rol como motor del desarrollo agropecuario argentino.

Santiago del Estero lanzó ExpoBRA 2026 y reafirmó su protagonismo ganadero



*La provincia realizó el lanzamiento oficial de la exposición ganadera que se desarrollará del **15 al 17 de septiembre en el Vivero San Carlos, de la ciudad de La Banda**, consolidando su posicionamiento como uno de los principales polos de la producción y la genética bovina del norte argentino.*

En el marco de la Exposición Rural de Palermo, Santiago del Estero presentó oficialmente la **19ª edición de ExpoBRA 2026**, que se llevará a cabo del 15 al 17 de septiembre en el predio del Vivero San Carlos, en la ciudad de La Banda.

El acto fue encabezado por el gobernador de Santiago del

Estero, **Elías Suárez**, y contó con la participación del subsecretario de Producción Agropecuaria y Forestal de la Nación, **Manuel José Chiappe**; la presidenta del SENASA, **María Beatriz Giraud**; el ministro de Producción de Santiago del Estero, **Néstor Machado**; el secretario de Representación

Oficial del Gobierno de Santiago del Estero en Buenos Aires y Relaciones Internacionales, **Bernardo Abruzzese**; el director de ProCarne, **José Guillermon**; el presidente de la Sociedad Rural Argentina, **Nicolás Pino**; el presidente de la Asociación Argentina de Brangus, **Mauricio Groppo**; el presidente de la Asociación Braford Argentina, **Juan Manuel Alberro**; el gerente de la Asociación Criadores Brahman Argentina, **Ignacio Piñeiro**; y el representante del NOA de Colombo y Magliano, **Martín Montiel**.

Durante la presentación, las autoridades coincidieron en destacar a **ExpoBRA** como uno de los principales espacios para la promoción de la genética bovina y el desarrollo de la ganadería argentina, fruto del trabajo conjunto entre el sector público, las asociaciones de criadores y las empresas que integran la



cadena de valor. "ExpoBRA será una oportunidad para mostrar todo el potencial productivo de Santiago del Estero y el enorme esfuerzo de nuestros productores. Desde el Estado tenemos el compromiso de acompañarlos con herramientas que les permitan producir más y mejor, generar empleo y seguir posicionando a la provincia como un destino para nuevas inversiones", afirmó el gobernador **Elías Suárez**. Asimismo, remarcó que uno de los principales desafíos de la provincia es seguir fortaleciendo la producción mediante políticas que impulsen una mayor productividad, mejores niveles de rentabilidad y el agregado de valor a través de la industrialización.

El presidente de la Sociedad Rural Argentina, **Nicolás Pino**, celebró la realización de una nueva edición de ExpoBRA y destacó la evolución que ha tenido la muestra desde sus inicios. "Fuí a ExpoBRA el año pasado y me impresionó. Si durante estos casi veinte años la ganadería siguió avanzando pese a tantos desafíos, con el escenario



que hoy tiene el sector el potencial hacia adelante es enorme", señaló.

Por su parte, el subsecretario de Producción Agropecuaria y Forestal de la Nación, **Manuel José Chiappe**, destacó el contexto favorable para el desarrollo del sector y las medidas orientadas a fortalecer la competitividad de la producción. "ExpoBRA refleja el trabajo de muchos años de productores, criadores e instituciones. Desde el Gobierno nacional queremos acompañar ese esfuerzo generando mejores condiciones para invertir, producir y consolidar a la Argentina como un proveedor confiable de alimentos para el mundo", sostuvo.

En representación de las

asociaciones organizadoras, el presidente de la Asociación Argentina de Brangus, **Mauricio Groppo**, puso en valor el modelo de trabajo que dio origen a la exposición. "ExpoBRA es un ejemplo de articulación público-privada. Hace casi veinte años que las asociaciones de Brangus, Braford y Brahman, junto con el Gobierno de Santiago del Estero y el sector privado, trabajamos para impulsar el desarrollo de la ganadería del norte argentino. Ese trabajo permitió que hoy la muestra se consolide como uno de los encuentros ganaderos más importantes del país", expresó.



TINAGRO

venta y servicio técnico

**VENTA Y
SERVICIO
TÉCNICO
CERTIFICADOS** ✓



Te esperamos en nuestros locales oficiales **STIHL®**

TINTINA (C.C.) > San Martín 90 / 03846-421026 / cel. 3846-446645

QUIMILÍ (Suc.) > Rivadavia 743 / 03843-421078 / cel. 3843-446647

SGO. DEL ESTERO (Suc.) > Independencia 1389 / 0385-6005224 / Cel. 385-4880118

MONTE QUEMADO (Suc.) > San Martín 259 / 3841-451957 / Cel. 3841-451957

SENSEI



SOLARTEC®
Equipos, sistemas y aplicaciones de la energía solar.



tinagro.central  

El Descanso

BRANGUS - CRIOLLOS

Nacidos y criados en las mismas condiciones de trabajo

San Martín 90, Tintina, Santiago del Estero

☎ (+54 9) 3846 676 004 / 385 413 9416

© eldescansobrangus

Juan Zeman (h): experiencia única como jurado de Brahman y gran participación de Cabaña Doble Zeta en la Expo Rural de Palermo

La **138° Exposición Rural de Palermo** fue escenario de un momento especial para la ganadería santiagueña. **Juan Zeman (h)**, de la cabaña Doble Zeta, tuvo la oportunidad de integrar el jurado de la raza **Brahman**, en la pista más importante del país.

"Fue una emoción inmensa haber podido llegar a esta pista que todos soñamos. La experiencia jurando ha sido muy buena, con animales de gran calidad y un trabajo en



equipo excelente con mis secretarios”, expresó Zeman, visiblemente conmovido por el logro.

Premios con Cabaña Doble Zeta

La participación de su cabaña también tuvo un cierre destacado: **Doble Zeta obtuvo el campeonato en la categoría ternero intermedio menor de la raza Braford**, en una competencia exigente con nueve ejemplares, incluyendo al gran campeón de la última nacional. *“Estamos súper contentos, no imaginábamos que nos iba a ir tan bien. Cerramos con un 10 y dejando en alto la genética santiagueña”, celebró.*

Más allá de los premios, la experiencia de Zeman como jurado refleja el crecimiento y la consolidación de los criadores del norte argentino en el escenario nacional, aportando calidad y compromiso a las razas Brahman y Braford.



¡NUEVO HONDA TRX420! EN SANTIAGO DEL ESTERO!

CUATRICICLO DE FABRICACIÓN NACIONAL

- ✓ Motor 420 cc, 4 tiénipos, refrigerado por líquido
- ✓ Inyección Electrónica PGM-FI
- ✓ Tracción Trasera (TM) o Integral con TraxLok (FM)
- ✓ Capacidad de carga: **30 kg** delantera / **60 kg** trasera
- ✓ Capacidad de remolque: **385 kg**

¡Disponible en **Rojo** y Gris!



HONDA
CYCLOS SRL

CONCESIONARIO OFICIAL
HONDA

📍 Av. Rivadavia 396 / Libertad 1341, Santiago del Estero

☎ 385-421-1104

✉ cyclos.honda@gmail.com

📘 /CyclosHondaSDE

📘 /CyclosHondaSDE

📷 @hondacyclosde



Jagüel Pampa: genética santiagueña en la Expo Rural 2026

La **Cabaña Jagüel Pampa**, de Quimilí, Santiago del Estero, volvió a decir presente en la pista de la **Expo Rural de Palermo 2026**. Su referente, **Daniel Herrero**, compartió la satisfacción por el desempeño de los animales presentados en esta segunda participación de la cabaña en la muestra.



Daniel Herrero

"Estamos muy conformes con la actuación. Trajimos dos terneras y dos vaquillonas. Una de las terneras salió reservada campeón de categoría y una vaquillona obtuvo el segundo puesto en su categoría", destacó Herrero, subrayando el esfuerzo y la preparación que demanda competir en un escenario de tanto nivel.

El productor explicó que, si bien trasladar animales a Palermo no es complicado, requiere una preparación cuidadosa, especialmente en una región como la de Quimilí, marcada por condiciones duras: aguas salinas, amplitud térmica y presencia de parásitos. *"Estas razas están hechas para resistir climas difíciles, y eso se refleja en su rusticidad y adaptación",* señaló.

Herrero también valoró la

evolución de la raza Braford, que este año tuvo una presencia destacada en la exposición. *"La raza viene creciendo año a año. En cada exposición vemos reflejada en la pista la calidad y la evolución genética",* afirmó.

La participación de Jagüel Pampa reafirma el protagonismo de Santiago del Estero en la ganadería nacional, mostrando que la genética local puede competir y obtener resultados en las pistas más exigentes del país.



Centro Ganadero: El aliado estratégico del Campo, acompañando a todo el sector veterinario del NOA

Una empresa que entiende que detrás de cada productor, cada establecimiento y cada animal, existe un profesional que cumple un rol fundamental.

En el campo, las decisiones importantes muchas veces comienzan con una consulta, una recomendación y el conocimiento de un profesional. Por eso, para **Centro Ganadero**, acompañar al veterinario es mucho más que ofrecer productos: es formar parte de una cadena de trabajo donde la experiencia, la confianza y el respaldo hacen la diferencia.

Con una trayectoria consolidada en el sector, **Centro Ganadero de Lucas Jova-**

novics se ha distinguido como una empresa referente del mercado, especializada en productos veterinarios y soluciones para el ámbito agropecuario, brindando atención personalizada, asesoramiento y disponibilidad para responder a las necesidades de quienes trabajan diariamente con la producción animal.

La firma destaca además su servicio de atención y envío de productos a campo en todo el NOA y el país.

Su presencia con más de 25 años de trayectoria en el sector agrícola ganadero en distintos puntos del NOA permite construir una cercanía que resulta estratégica para productores y profesionales.

CENTRO GANADERO
Av. Paraguay 2010, Salta,
CP 4400 / E-mail:
ventas@centroganadero.com.ar
Tel. (0387) 423 4596
(0387) 426 2601
Instagram:
@centroganaderosrl
www.centroganaderosrl.com



Sucursal La Banda. Santiago del Estero



CENTRO GANADERO

VENTA DE PRODUCTOS VETERINARIOS • VACUNAS • ALIMENTOS PARA ANIMALES
INSUMOS E INSTALACIONES RURALES • PLÁSTICOS AGRÍCOLAS • TALABARTERÍA
FERTILIZANTES • SEMILLAS PIONEER - CORTEVA • SEMILLAS FORRAJERAS

Sucursales

Embarcación • Salta

9 de Julio 350 • (387) 522 8220

Rosario de la Frontera • Salta

Mitre Oeste 180 • (387) 614 0123

Campo Gallo • Sgo. del Estero

Av. 9 de Julio s/n • (3846) 409 100

Las Lajitas • Salta

Maipú 97 • (387) 469 3506

Joaquín V. González • Salta

Ruta Nac. 16 - Km. 607 • (3877) 45 7054

La Banda • Sgo. del Estero

Alem 592 (esq. Bolivia) • (387) 6140119

San Miguel de Tucumán • Emilio Castelar 1118 • (381) 303 2275



Doña Evangelina: premios y proyección en la Expo Rural 2026

La **Cabaña Doña Evangelina**, con sede en Santiago del Estero, volvió a destacarse en la pista de Palermo durante la Expo Rural 2026. Su referente, **Tobías Ozán**, compartió la satisfacción por los resultados obtenidos y el esfuerzo del equipo que sostiene el proyecto.

"Muy contentos con la participación. Los premios son fruto de un gran trabajo que se soñó y planificó, y hoy se ven concretados", expresó Ozán, subrayando el nivel superlativo de los animales exhibidos y la alta competencia que caracteriza a la raza Braford.

En esta edición, la cabaña presentó **cuatro ejemplares Braford** —tres machos y una hembra— con resultados destacados:

★ Campeón Ternero Intermedio Mayor, que luego fue **TERCER MEJOR MACHO DE LA EXPOSICIÓN** con apenas

12 meses.

★ Tercer mejor ternero intermedio mayor.

★ Reservado dos años menor.

★ La hembra obtuvo el **tercer puesto en su subdivisión**.

La participación también se extendió a la raza **Braford**, con cinco animales en pista. Allí, Doña Evangelina consiguió el título de **Reservada Campeón Vaca Menor**, además de competir codo a codo en las categorías de machos con ejemplares de gran nivel.

"La vara está muy alta, la

raza crece exponencialmente y cada vez cuesta más. Pero estamos felices de que la cabaña esté a la altura de las circunstancias", afirmó Ozán, destacando que el camino de los premios confirma la solidez del trabajo realizado.

La actuación de Doña Evangelina en Palermo reafirma el protagonismo de Santiago del Estero en la ganadería nacional y proyecta a la cabaña como referente en genética y calidad, consolidando su lugar entre las mejores del país.



EXPO

4,5 Y 6

DE SEPTIEMBRE

RURAL BANDERA

2026

37° EDICIÓN



SOCIEDAD RURAL DEL
SUDESTE SANTIAGUEÑO



syngenta

Administración: admsyngenta.adt@gmail.com
mj.beltramo@agrodt.com.ar


Agro-DT
INSUMOS

Ruta Prov . N° 21 Km 0.6, BANDERA - SANTIAGO DEL ESTERO



Ventas: Claudio Martinez - 3857-675754
Hernán Don - 3491-699522

Feedlot argentino: eficiencia y escala en tiempos de cambio

La Expo Rural 2026 volvió a reunir a todo el sector ganadero en Palermo, y entre los protagonistas estuvo **Fernando Storni**, presidente de la Cámara Argentina de Feedlot. En diálogo con *Campo para Todos*, analizó el presente y las perspectivas de la actividad de engorde a corral.

Storni destacó que los datos de junio marcaron un **cambio de tendencia**: por primera vez, la salida de hacienda de los corrales superó los ingresos, con un índice de reposición que pasó de 1,35 a 0,88. "Si bien la ocupación cayó un 1,5%, todavía se mantiene en niveles altos, alrededor del 76%. Esto obedece a estiramientos en los corrales y prolongación de los engordes, buscando revertir una relación de compra-venta negativa", explicó.

La ecuación económica se ve favorecida por la buena cosecha de maíz y precios competitivos. "Hoy el costo por kilo producido ronda los 3.000 pesos, mientras que el precio de venta está en torno a 5.000-5.200. Eso permite agregar kilos y dar vuelta la ecuación inicial del negocio", señaló.

Respecto al futuro inmediato, Storni anticipó una mayor salida de animales que prolongaron su engorde, con faenas más estacionales y menos concentradas en la zafra. Sin embargo, advirtió que algunos productores que compraron hacienda meses atrás a valores altos podrían cerrar ciclos con pérdidas.

El dirigente también subrayó la **tendencia hacia la ampliación de escala**: "Los productores buscan diluir



Fernando Storni

costos fijos y ser más eficientes. La eficiencia es clave en un contexto de márgenes chicos, sin saltos macroeconómicos que antes acomodaban las ineficiencias".

Finalmente, destacó el rol de los feedlots vinculados a la exportación: "Hay engordes que trabajan exclusivamente con hacienda de la industria exportadora, con un foco muy fuerte en ese mercado. Desde hace dos años vivimos un cambio de tendencia que nos obliga a pensar distinto, con eficiencia y escala como pilares".



RESERVÁ con 1000USD y recibí 1000USD + de DESCUENTO

VÁLIDO HASTA EL 15 DE AGOSTO 2026

Vuelo ágil, Inicio fácil

DJI AGRAS T55



Preventa exclusiva

SERVICIO TÉCNICO OFICIAL - REPUESTOS ORIGINALES

Bayer



Syngenta

BASF

JACTO

TATU

PIRELLI

PIRELLI



AGROMETAL

MAINERO

GENTIL

YOMEL

RICHIGER

STIHL

Suc. FERNANDEZ
AV. SAN MARTÍN 628
SANTIAGO DEL ESTERO
Tel. 385 491 1269

Suc. BANDERA
RUTA NAC. N° 98
Tel. (03857) 421-590/91

Casa Central LA BANDA
DORREGO 528
Tel. 3855 021 200
rchelala@robertochelala.com.ar

Suc. TUCUMÁN
CONCEPCIÓN
RUTA 38 KM. 739
Tel. 3865492777

Suc. CATAMARCA
RUTA 38 KM 760
TEL. 385 6880639

www.robertochelala.com.ar

robertochelala



**ROBERTO
CHELALA**

SAFICO
SAFICO S.A.

DESMOTADORA DE ALGODÓN

UN SÓLIDO PUNTAL PARA EL PRODUCTOR AGROPECUARIO

SERVICIO DE DESMOTE - COMPRA DE ALGODÓN - SERVICIO DE DESLINTE y LABORATORIO

La Banda: Ruta 5 km 1.7 - cp 4300 - Tel. 0385-6998400 al 8414 - email: mruiz@saficosa.com.ar
Quimili: Ruta 89 km 378.4 - cp 3740 - Tel. 03843-421394/397 - email: rmolina@saficosa.com.ar

EN LA EXPO RURAL 2026
NOS UNE Y REÚNE REVISTA CAMPO PARA TODOS





La Dominga: doblete histórico en la Expo Rural 2026 con "Fidel" y "Sorpresa"

La **Cabaña La Dominga**, de Córdoba, vivió una jornada inolvidable en la Expo Rural de Palermo 2026. Su referente, **Alejandro Lauret**, logró el **Gran Campeón Macho Braford** con el toro "Fidel" y, en copropiedad, el título de

Gran Campeona Hembra Braford con la vaca "Sorpresa".

"Fue un día más que emocionante. Fidel es un toro 100% de La Dominga, hijo de Mitá —gran campeón del Congreso Mundial 2022— y de una madre propia. La vaca Sorpresa la adquirimos en copropiedad con Cachiyaco, de la familia Budeger, y ayer se calzó con el título de gran campeona", relató Lauret.

El triunfo de Fidel no fue casualidad: el toro ya había sido Reservado **Gran Campeón en Palermo 2025** y **Gran Campeón de la Nacional de Primavera en Chaco**. Su genética lo convierte en un reproductor de elite. "El toro fue adquirido por un grupo de amigos, por Gerardo Alanís de México, por Cachi-

yaco y por Ciavet de Venado Tuerto, donde irá a producir genética. Es muy fértil y ya tenemos crías nacidas por transferencia embrionaria", explicó.

La Dominga se consolida como una verdadera fábrica de genética campeona. "Todo esto es parte de un proceso de inversión y trabajo permanente. Tenemos dos remates programados: el 24 de agosto junto a Cachiyaco, con más de 1.000 vientres, y el 24 de noviembre nuestro sexto remate anual con las mejores hembras", adelantó Lauret.

Respecto a la línea genética de Fidel, el criador detalló: "Es hijo de Goliat, un embrión traído de Australia, y por parte de madre de la T72, una de nuestras mejores donantes. El pedigree abierto per-





mite rastrear hasta cinco generaciones”.

El doblete obtenido en Palermo reafirma el lugar de La Dominga como referente indiscutido de la

raza Braford, con una genética que combina tradición, innovación y resultados en las pistas más exigentes del país.



IPCVA: carne argentina, diplomacia y nuevos mercados

La **Expo Rural de Palermo 2026** volvió a ser el escenario elegido por el **Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA)** para desplegar su estrategia de promoción nacional e internacional. Su presidente, **Georges Breitschmitt**, destacó la importancia de las reuniones con delegaciones diplomáticas y embajadores de distintos países, quienes pudieron degustar carne argentina y dialogar sobre oportunidades comerciales.

"Es un producto emblemático y siempre buscamos mostrarlo de primera mano. Estas

jornadas nos permiten charlar con los representantes de los mercados y analizar las novedades de los comercios bilaterales", señaló Breitschmitt.

Además de la agenda diplomática, el IPCVA impulsó actividades con jóvenes en el Patio Brangus y organizó charlas diarias para productores y consumidores locales. "El Instituto trabaja tanto en el mercado externo como en el interno, con campañas de salud y educación. Queremos que los productores vean todo lo que hacemos y se informen", agregó.

Respecto al mercado europeo, Breitschmitt destacó el avance del acuerdo **Unión Europea-Mercosur**, que definirá la distribución de cuotas arancelarias. "Europa sigue siendo un mercado de alto valor, con cortes que alcanzan entre 18.000 y 25.000 dólares la tonelada. También esperamos la apertura de Japón, que será otro mercado premium, además de Estados Unidos, Israel y el sudeste asiático", explicó.

Uno de los desafíos actuales es la exigencia de la Unión Europea de carne libre de deforestación. "Ya tenemos casi 13.000 productores inscriptos para garantizar la trazabilidad completa de la cadena. Es un proceso complejo, pero necesario para seguir abasteciendo ese mercado", afirmó.

Finalmente, Breitschmitt celebró la participación juvenil en el concurso "**Fan de la carne vacuna**", que este año superó ampliamente las inscripciones anteriores. "Llegamos a colegios desde la frontera con Bolivia hasta CABA. Es un orgullo ver el interés de los chicos y profesores en la cadena de ganados y carnes", concluyó.



Georges Breitschmitt

IPCVA: juventud, innovación y carne argentina en la Expo Rural 2026

La **Expo Rural de Palermo 2026** volvió a ser escenario de una fuerte presencia del **Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA)**. Desde el clásico stand en el Pabellón Verde hasta acciones en el Patio Angus y la Semana de la Carne, el organismo desplegó una agenda intensa de actividades.

"Desde la semana pasada no damos abasto. Coronamos con un *sunset ganadero* por primera vez en la Rural, junto a Campo en Equipo, con más de 150 jóvenes disfrutando de charlas, música y un asado al

atardecer", relató **Eugenia Brusca**, economista y especialista en marketing y comunicación del IPCVA.

El enfoque en los jóvenes fue central. "Queremos trabajar la sinergia generacional: los mayores aportan experiencia y conocimiento, y los jóvenes construimos el presente y el futuro. Ese trabajo conjunto permitirá un crecimiento exponencial en la producción ganadera y en la cadena de ganados y carnes", subrayó Brusca.

Entre las iniciativas destacadas, se realizó el concurso "**Fan de la carne vacuna, una pasión argentina**", que



Eugenia Brusca

en su cuarta edición convocó a más de 170 estudiantes de escuelas primarias y secundarias. El ganador será reconocido en Palermo y recorrerá Buenos Aires como parte del premio. "Es nuestro último gran campeón que ingresa a la exposición", celebró Brusca.

La proyección internacional también forma parte de la estrategia del IPCVA. En los próximos meses, la carne argentina estará presente en **SIAL París**, con un stand de más de 1.500 m² y degustaciones de 60 kg de bife por día. "El objetivo es abrir mercados, generar relaciones internacionales y mostrar al mundo que la carne argentina es la mejor del mundo", afirmó.

La participación del IPCVA en Palermo reafirma su compromiso con la promoción de la carne vacuna argentina, combinando innovación, juventud y presencia global.



Los alumnos de sexto y séptimo grado de la Escuela Primaria N° 178 "Luis Beltrán", Río Negro, ganaron el concurso "Fans de la Carne" que organiza anualmente el Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA) para escuelas de todo el país.

Genética y proteína: el nuevo estudio de la carne Braford

La **Expo Rural de Palermo 2026** fue escenario de la presentación de un estudio innovador sobre la calidad de la carne bovina. **Tiziana Prada**, presidenta del **Foro Argentino de Genética Bovina**, explicó cómo surgió la iniciativa de medir el nivel de proteína en distintos cortes de carne, un trabajo realizado junto al INTA y el programa **Braford Carnes**.

"La idea nació porque hoy la proteína de la carne bovina tiene cada vez más valor en el mundo. Nutricionistas, deportistas y consumidores en general miden la proteína que ingieren. Entonces nos preguntamos: ¿hay diferencias entre los cortes? Y descubrimos que sí. El peceto y la nalga, por ejemplo, tienen niveles excelentes de proteína, mientras que los cortes más asociados al hueso presentan valores menores", señaló Prada.

El estudio incluye un software interactivo desarrollado por **Abuelo Julio**, que permite visualizar en un modelo digital de la res el nivel de proteína de cada corte. "Es una herramienta que acerca la información directamente al consumidor, porque no debemos olvidar que nuestro producto termina en su plato", agregó.

La presentación se dio en un marco institucional muy activo para la Braford, con juras de gran nivel, participación de jóvenes del Braford Junior y visitas de delegaciones diplomáticas, como la de Australia. "El nivel de animales en pista fue tremendo, tanto

hembras como machos. Y por segundo año consecutivo, la Braford fue la segunda raza más numerosa de bovinos de carne en Palermo", destacó.

La agenda de la Asociación continúa con la gran **ExpoBra**, y luego en **Margarita Belén**, reafirmando el compromiso de la raza con la innovación, la calidad y la proyección internacional.



Tiziana Prada

Braford Argentina consolida alianzas tecnológicas y comerciales en la Expo Rural 2026

Durante la Exposición Rural de Palermo, la raza **Braford Argentina** no solo brilló en las pistas con ejemplares de jerarquía, sino que también proyectó su futuro productivo mediante una serie de **acuerdos estratégicos** que fortalecen su desarrollo genético, sanitario e institucional.

La Asociación aprovechó el marco de la muestra para concretar **alianzas clave** con organismos técnicos y empresas del sector, reafirmando su compromiso con la innovación y el crecimiento de sus criadores.

Innovación genética y sanidad animal

Uno de los hitos fue la firma de una **carta de intención con el INTA**, orientada a profundizar el trabajo conjunto en tecnologías aplicadas a la raza. El acuerdo inclu-



Diego Rodríguez junto al presidente del INTA Nicolás Bronzovich



Autoridades de la Asociación Braford Argentina junto al presidente del IPCVA

ye la incorporación de animales de las cabañas del instituto y otros rodeos al registro Braford, y el desarrollo de un **protocolo de medición de resistencia a garrapatas**, una herramienta de alto valor para mejorar la eficiencia productiva. "Encontrar animales más resistentes y transmitir esa característica a su descendencia es vital para la producción", destacó **Diego Rodríguez**, gerente general de la Asociación.

Convenio conjunto con Brangus e IPCVA

En paralelo, Braford Argentina selló un **histórico convenio con la Asociación Argentina de Brangus y el Instituto de Promoción de**

la Carne Vacuna Argentina (IPCVA). El proyecto apunta a optimizar los programas de genética que ambas razas desarrollan junto a la **Cátedra de Mejoramiento Genético de la UBA**, bajo la dirección de **Rodolfo Cantet y Sebastián Munilla**. La iniciativa busca perfeccionar los **software de cálculo de DEPs (Diferencias Esperadas en la Progenie)** mediante un desarrollo específico en genómica, acercando esta tecnología directamente al productor. Rodríguez remarcó que este avance no reemplaza las mediciones fenotípicas a campo, sino que las complementa y potencia con información genética respaldada.

**Santiago del Estero produce,
Quimili lo muestra.**



3 y 4 de septiembre 2026

ORGANIZA



Comercializa:

campo
para todos
EVENTOS

Para participar con un stand o publicidad
llamar o enviar mensaje a:
📞 385 518-9281 📞 385 408-7440

Roca (s) 460 - Tel. 0385 - 4293573
E-mail: cptdifusionrural@gmail.com
(4200) Santiago de Estero

Cobranding institucional con Pampero

En el plano institucional, la Asociación firmó un **acuerdo de cobranding con la firma Pampero**, que dará origen a la línea de productos "**Pampero Braford**". Esta alianza permitirá desarrollar indumentaria personalizada con el logo de cada cabaña y beneficios exclusivos para los socios, fortaleciendo la identidad de la raza y su presencia en los principales eventos ganaderos del país.

Proyección y calendario

Con una agenda en constante expansión, **Braford Argentina** ya proyecta sus próximos desafíos: la participación en **ExpoBRA**, la **3ª Exposición Primavera**, los remates auspiciados y las principales muestras ganaderas del calendario nacional. La estrategia combina **excelencia genética, desarrollo tecnológico, fortalecimiento institucional y promoción comercial**, consolidando el liderazgo de la raza y el crecimiento sostenido de sus criadores.



Juan Manuel Alberro en la firma del acuerdo con Pampero





Brangus: entusiasmo y calidad en la pista de Palermo

En plena pista de la **Expo Rural de Palermo 2026**, la raza **Brangus** volvió a mostrar su fuerza y calidad. **Manuel Mateo**, gerente de la Asociación Argentina de Brangus, compartió su visión sobre la participación de los productores y el presente de la ganadería.

"Venimos notando que en los últimos años la ganadería viene muy bien. Los precios acompañan y en muchas

zonas se ha salido de sequías largas. Este año, en Santiago del Estero, fue un año llovedor y muy bueno para la producción. Eso, sumado a los buenos precios, genera gran ánimo. Hoy la pista estuvo desbordada de gente, con un clima fresco que acompañó", destacó Mateo.

El dirigente subrayó el esfuerzo de los cabañeros que llegan desde distintos puntos del país: "Para muchos pro-



ZML ARGENTINA | NOA

LIUGONG

**MUNDO EXIGENTE.
EQUIPOS RESISTENTES.**

📍 Ruta 34, 720km, La Banda, Santiago del Estero

☎ +54 9 385 591-6297

📱 @zmgnoliugong



ductores del norte trasladar
animales hasta Palermo

implica un gran gasto y logís-
tica, pero todos quieren estar.



Palermo es el corazón de las
exposiciones de la Argentina”.

La agenda de la Asociación
Brangus es intensa: más de
**30 exposiciones y 120
remates** a lo largo del año. El
próximo gran evento será
**ExpoBra, del 15 al 17 de
septiembre en Santiago
del Estero, considerado
uno de los encuentros más
importantes de la raza.**

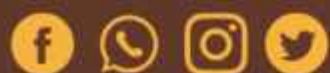
Además, Mateo invitó a
visitar el **Patio Brangus**, un
espacio de encuentro y pro-
moción dentro de la Rural. “Es
ideal para disfrutar un buen
sándwich de carne Brangus o
un chorizo, y también para
compartir en la *Matera Bran-
gus*, el lugar más lindo para
socios y criadores. Invitamos
a todos, incluso de otras
razas, a acercarse y conocer
más sobre nuestra asocia-
ción”, concluyó.

21 DE OCTUBRE 2026

JESÚS MARÍA, CÓRDOBA

Congreso Bonsmara

GENERANDO IMPACTO



www.bonsmara.org.ar

Tecnovax: prevención reproductiva y compromiso con el productor

En el marco de la **Expo Rural de Palermo 2026**, el laboratorio **Tecnovax** volvió a estar presente con su línea de productos para ganadería. **Mario Cucolo**, responsable técnico comercial, destacó la importancia de reforzar los planes sanitarios reproductivos en esta etapa del año.

"Ya tendríamos que comenzar con la prevención de los abortos en los rodeos de cría. Es clave aplicar vacunas reproductivas para prevenir IBR, DVB, leptospirosis y campylobacter, enfermedades que afectan los índices de preñez y parición", explicó Cucolo.

El especialista detalló que, en caso de iniciar un plan sanitario, se recomienda aplicar **doble dosis de vacuna inactiva** separada entre 15 y 30 días, siempre previo al servicio. Para rodeos que ya cuentan con un plan implementado, basta con una dosis 30 días antes del servicio. Además, en situaciones de pérdidas reproductivas en el último tercio de gestación, se aconseja un refuerzo en el momento del diagnóstico de preñez, con dos aplicaciones separadas por seis meses.

La buena cosecha de maíz también favorece la ecuación productiva. "Hoy el costo por kilo producido ronda los 3.000 pesos, mientras que el precio de venta del animal está en torno a 5.000-5.200. Eso permite agregar kilos y mejorar la rentabilidad", señaló.

Cucolo adelantó que Tecnovax estará presente en **ExpoBra**, donde desde hace más de diez años la empresa participa con un stand técnico para asesorar a productores. *"Será un gusto encontrarnos allí y evacuar todas las dudas que tengan",* afirmó.



Mario Cucolo

La presencia de Tecnovax en Palermo reafirma su compromiso con la sanidad animal y con brindar soluciones concretas para mejorar la eficiencia y la productividad de los rodeos argentinos.



Bonsmara brilló en Palermo y Jesús María 2026

La raza **Bonsmara** tuvo una destacada participación en la **Exposición Rural de Palermo 2026**, donde se consagró en el **8° Concurso de Novillos y Block Test** con premios sobresalientes en pie y en la jura de carcasas. Las cabañas **Marsala** y **Estancia San Marcos** fueron protagonistas del certamen: Marsala obtuvo el **primer puesto y el título de Gran Campeón** con un lote de consumo liviano (430-470 kg), mientras que San Marcos

logró el **Primer Premio en la Jura de Carcasas general** y el **primer puesto en la categoría 3 del Block Test**, con un rendimiento de gancho del **62,3%**.

Además, en agosto de 2026, la cabaña **El Mangrullo** (Santiago del Estero) alcanzó el **Gran Campeón de consumo liviano** en el concurso de la **Rural de Jesús María**, confirmando el excelente momento productivo y genético de la raza Bonsmara en el país.



Socio fundador



Estancia
El Mangrullo

- > Mansedumbre
- > Adaptación
- > Alta fertilidad
- > Facilidad de parto
- > Habilidad materna
- > Madurez temprana
- > Excelente crecimiento a corral y a campo
- > Excelente calidad de carne



VENTA DE REPRODUCTORES

Estancia El Mangrullo • Lavalle, Santiago del Estero
Administración: Marcelo T de Alvear 548 7°D • 11 4311-0571 • estanciaelmangrullo@fibertel.com.ar



Foto: La Nación

Expo Rural 2026: Resumen de Campeones y precios de ventas

Braford: "Fidel" (La Dominga) fue Gran Campeón Macho y "Sorpresa" (El Aljibe) Gran Campeona Hembra. Se destacaron también Santa Irene y Doña Evangelina.

Brangus: Doblete para la cabaña cordobesa El Porvenir (Walter Orodá) al llevarse Gran Campeón Macho y Gran Campeona Hembra. El Reservado de Campeón Macho fue para Rancho Grande.

Brahman: Marcaojo (Estancia La Pelada) obtuvo el Gran Campeón Macho, mientras que Achalay (Labranza S.A.) logró la Gran Campeona Hembra.

Brangus: Récord Absoluto

El precio más impactante de la muestra se dio tras la consagración de los campeones. En el 12° Remate Anual de la cabaña cordobesa El Porvenir, se vendió el **50% de la propiedad del Gran Campeón Macho Brangus de Palermo 2026 ("Don Héctor")** por una cifra histórica de **\$165.000.000**. La adquisición fue realizada por la firma de biotecnología genética CIALE Alta.

Braford: Destacados Valores en la "Noche Braford"

La Asociación Braford Argentina organizó su tradicional cena y remate (a cargo de Colombo y Magliano) en el Restaurante Central de Palermo.

Toros: Se pagó un **precio máximo de \$23.000.000 por el 50% de un reproductor**, con un valor promedio general de \$21.571.428 por los cuatro toros vendidos. El precio mínimo se fijó en \$13.500.000.

Hembras: Alcanzaron un **máximo de \$19.500.000 por el 50% de una pieza**, promediando un valor de \$17.200.000 entre los tres vientres subastados (con un mínimo de \$7.000.000).



Más de 12.500 asistentes en el XXXIV Congreso Aapresid

El **Congreso Aapresid 2026**, bajo el lema "*Nuestro suelo, nuestra voz*" y con la fuerza de Expoagro, cerró en Rosario tras tres jornadas que reunieron a más de **12.500 asistentes, 450 disertantes, 160 paneles** y un **Hall Comercial y patio de maquinarias** con más de 100 empresas e instituciones.

El encuentro, realizado del 4 al 6 de agosto en el Salón Metropolitano, se consolidó como un espacio de referencia para el agro argentino, combinando ciencia, innovación y negocios.

Resultados destacados

♦ **Ronda de Negocios:** segunda edición con 172 inscriptos y 70 reuniones concretadas.

♦ **Remates de hacienda:** más de 7.500 cabezas comercializadas por Jáuregui Lorda, AFA y ROSGAN.

♦ **Networking y oportunidades comerciales:** fuerte

sinergia entre Aapresid y Expoagro, con más conversaciones de negocios que en ediciones anteriores.

Voces del Congreso

♦ **Rodrigo Rosso (Aapresid):** "Este nivel de asistencia es la verdadera esencia del Congreso. Desde la próxima semana comenzamos a trabajar en la edición 2027".

♦ **Marcelo Torres (Presidente de Aapresid):** "Este Congreso ya no le pertenece solo a Aapresid: es parte de la comunidad agroalimentaria de la Argentina".

♦ **Carolina Meiller (Aapresid):** "Hablar del suelo es hablar de todo el sistema productivo: ciencia, tecnología, gestión, ambiente y decisiones diarias".

♦ **Patricio Frydman (Exponenciador):** "La edición en Rosario superó ampliamente a la de 2023, tanto en dinámica como en oportunidades para las empresas".

Conclusión

El XXXIV Congreso Aapresid reafirmó su rol como espacio de encuentro y construcción colectiva para toda la cadena agroindustrial. Con un cierre exitoso, la organización ya proyecta la edición **2027**, con el desafío de seguir creciendo y generando valor para productores, empresas e instituciones.





Banco Macro: servicios financieros y comercialización de granos desde Aapresid

En el **Congreso Aapresid 2026**, Banco Macro reafirmó su compromiso con el sector agropecuario. *"Ya llevamos tres años consecutivos participando en este congreso, que siempre convoca a la innovación, la tecnología y la eficiencia. Es un momento clave porque el productor ya sabe cómo le fue en la campaña y empieza a planificar la próxima. Para nosotros es fundamental estar presentes con toda nuestra oferta de servicios financieros"*, señaló **Juan Martín Ocampo**, gerente de producto.

Uno de los pilares de la entidad es **MacroAgro**, su servicio de comercialización de granos. *"Hoy estamos superando los 3 millones de toneladas, lo que nos ubica entre las principales corredoras del mercado. Queremos liderar este segmento con más servicio, mejor logística y mayor presencia en las necesidades de nuestros clientes"*, destacó Ocampo.

El ejecutivo subrayó que la demanda de crédito se ha normalizado y que el financiamiento representa actualmente cerca del **45% de la inversión del agro**, frente al 25-30% de campañas anteriores. *"Esto muestra un productor más activo en la búsqueda de servicios financieros, lo cual es muy positivo"*, explicó.

En ganadería, Banco Macro ofrece herramientas innovadoras como el **warrant ganadero digital**, que permite financiar la compra de reproductores y vientres con mayor agilidad. Además, su plataforma **Redagro** conecta a consignatarias y productores para la compra y venta de hacienda.

Respecto al financiamiento de maquinaria agrícola, Ocampo indicó que representa cerca del 30-40% de la demanda de crédito de largo plazo. *"Tenemos más de 100 convenios con marcas líderes para acompañar al productor*

en la adquisición de bienes de capital", agregó.

Finalmente, consultado sobre las perspectivas, Ocampo destacó la estabilidad actual: *"El productor está tomando decisiones con mayor previsibilidad. Esta campaña gruesa se va a cosechar con el mismo gobierno, lo que genera confianza para avanzar en inversiones"*.



Brevanguardistas: innovación genética y soluciones para el productor argentino

En el marco del **Congreso Aapresid 2026**, *Campo para Todos* participó de la cobertura periodística junto al **Pool de Periodistas**, dialogando con **Verónica MacLean**, gerenta de marca para maíz y girasol de **Brevant**. La compañía presentó su concepto **"Brevant Guardistas"**, pensado para aquellos productores que buscan estar siempre un paso adelante, innovando con genética, tecnología y conocimiento para producir más y mejor.

MacLean destacó que Brevant está llevando adelante un **recambio histórico de su portafolio**, con múltiples lanzamientos en las tres plataformas: **maíz, soja y girasol**. En maíz, se suman los híbridos **BRV 8525 Power-Core Ultra** y otro en proceso de registro, ambos con excelente performance frente a **piroplasma**, problemática que preocupa al productor, específicamente para responder a las exigencias productivas de la **región norte de**

Argentina (NOA y NEA). En soja, se incorporan dos nuevas variedades con tecnología **Conkesta y Enlist**, para maximizar el rendimiento en regiones como el NOA y NEA, que completan los ciclos faltantes del portafolio. En girasol, se presentaron tres novedades: dos alto oleico y un linoleico, con tolerancia a **Phomopsis y Orobanche**, preparados para enfrentar futuros desafíos sanitarios y brindar estabilidad y sanidad tanto en la región centro-sur como en el norte de Argentina.

La ejecutiva subrayó que el **programa de mejoramiento de Brevant** busca materiales adaptables y estables frente a condiciones cambiantes, con perfiles sanitarios sólidos y tolerancia a enfermedades. Además, la compañía ofrece herramientas digitales como la plataforma **MiLote**, que permite al productor simular densidad, fenología y manejo de nutrientes, complementando la elección

genética con decisiones de manejo más precisas.

"Lo importante no es solo qué híbrido elegís, sino cómo lo usás. Brevanguardistas nuclea genética, tecnología y manejo, y nuestro compromiso es acompañar al productor con soluciones concretas para cada región del país", afirmó MacLean.





Corteva: soluciones integradas para el control de malezas y enfermedades

En el **Congreso Aapresid 2026**, *Campo para Todos* como integrante del **Pool de Periodistas**, dialogó con **Diego Monetta**, director comercial de **Corteva**, quien presentó las nuevas soluciones integradas de la compañía para la agricultura argentina.

Monetta destacó el lanzamiento de **Gallery**, un herbicida preemergente para el control de crucíferas resistentes en trigo y cebada, especialmente pensado para la provincia de Buenos Aires. *"Fue un lanzamiento muy exitoso, con más de 10 toneladas vendidas en esta primera campaña"*, señaló.

También presentó **Viovan**, un fungicida de amplio espectro, y repasó la línea de herbicidas basada en la molécula **Arilex**, considerada la mejor herramienta para el control de coniza, una de las principa-

les problemáticas del productor argentino. Entre los productos derivados se encuentran:

Elevore: para barbecho químico previo en soja, maíz y girasol.

Texaro: destinado al segmento de soja, con fuerte poder residual.

Pixxaro: para postemergencia en cereales de invierno y barbechos rápidos de primavera.

El ejecutivo también resaltó el éxito de **Pastar Gold**, herbicida para el control de renovales y malezas arbustivas en el norte argentino. *"Es un producto líder en NOA y NEA, con técnicos especializados que asesoran a los productores sobre dosis y momentos de aplicación. Su desarrollo llevó años de investigación y hoy es clave para mejorar las pasturas ganaderas"*, explicó.



Monetta subrayó que el concepto de **"portfolio integrado"** responde a una metodología que une investigación, desarrollo y marketing, siempre partiendo de las necesidades reales del productor. *"Cada problema de maleza o enfermedad tiene detrás un plan de control diseñado por nuestro equipo técnico, con soluciones adaptadas a cada región"*, concluyó.



VIEGA S.A.



- *SERVICIO DE DESMOTE*
- *CLASIFICACION Y LOTEEO*
- *COMPRA DE FIBRA Y ALGODÓN EN BRUTO*
- *VENTA DE GRANO DE ALGODÓN PARA FORRAJE*



Ruta Nac. N°34 y Ruta Pcial. N°206
Fernández, Stgo del Estero
Teléfono: +5493854852395 // +541123870740

Corteva: biológicos y química, un manejo integral de plagas

En el **Congreso Aapresid 2026**, *Campo para Todos* como integrante del **Pool de Periodistas**, dialogó con **Guillermo Marrone**, responsable de los portafolios de insecticidas y fungicidas de **Corteva Agriscience**, quien destacó la estrategia de la compañía basada en el **Manejo Integrado de Plagas (MIP)**.

"Hoy la oferta de Corteva es integral. No pensamos la agricultura de manera parcializada, sino en potenciar el rendimiento alcanzable de los cultivos. Para eso combinamos portafolios tradicionales con biológicos, bioestimulación y biocontrol", explicó Marrone.

El ejecutivo subrayó que los resultados son muy positivos: *"La sinergia entre productos biológicos y químicos potencia el control de plagas y enfermedades. Es un camino que ya estamos transitando y que sin duda marcará el futuro"*.

Entre los biológicos destacados mencionó:

Stimulate: bioestimulante fitorregulador insignia, clave en soja para atenuar estrés abiótico y mejorar rendimiento.



Bexfond: biofungicida para el control de viruela del maní y tizón tardío y temprano en papa.

La estrategia de Corteva se apoya en tecnologías patentadas de origen natural, con **bandas toxicológicas más seguras (banda verde)**, reafirmando su compromiso con la sustentabilidad y la innovación en protección de cultivos.



Pioneer celebra 100 años con nuevos lanzamientos en Argentina

En el marco del **Congreso Aapresid 2026**, Pioneer Semillas celebró sus 100 años de trayectoria en el desarrollo de genética para los principales cultivos del mundo. *"Es un orgullo pertenecer a una empresa que lleva un siglo trabajando en genética de soja, maíz y girasol. Elegimos Aapresid para compartir esta celebración con productores y asesores que nos acompañan desde hace tantos años"*, expresó **Joaquín Gutiérrez Calviño**, gerente de marca.

Para la región norte, Pioneer presentó el híbrido **P3016 VYHR**, un maíz subtropical con tecnología **Leptra® VYHR**, diseñado para aportar alto rendimiento y estabilidad en ambientes de Chaco y Santiago del Estero. También destacó el **P2297 PWU/PWUE**, híbrido con biotecnología **PowerCore® Ultra**, pensado para maximizar productividad en zonas centro y norte.

En soja, la compañía lanzó la variedad **P64A25CE**, con tecnología **Conkesta E3**,

posicionada para NOA, NEA y regiones del centro del país. En girasol, el híbrido **P64LP01** representa una apuesta fuerte por la renovación genética, con excelente adaptabilidad y altos niveles de rendimiento y materia grasa.

Más allá de la venta de semillas, Pioneer acompaña a los productores con asesoramiento técnico permanente. *"Nuestro compromiso es que*

cada productor tenga una buena experiencia con la marca y logre los objetivos de rendimiento que busca. Pioneer es la mejor marca del mercado", afirmó Gutiérrez Calviño.

En el **Congreso Aapresid 2026**. La cobertura del fue realizada por *Campo para Todos* como parte del **Pool de Periodistas** presentes en el evento.



Yara

Innovación en fertilización y compromiso con la sostenibilidad



Eficiencia productiva y descarbonización para el futuro de la agricultura

En el marco del **Congreso Aapresid 2026**, *Campo para Todos*, como integrante del **Pool de Periodistas**, dialogó con referentes de **Yara International** sobre las soluciones que la compañía ofrece al productor argentino y su estrategia global hacia una agricultura más sostenible.

YaraBela: eficiencia y calidad en fertilización nitrogenada

Juan Ignacio Holtz, gerente comercial de Yara, presentó la línea **YaraBela**, familia de productos nitrogenados que incluye **Nitromag Z** (con nitrógeno nítrico y amoniacal, magnesio, calcio y zinc) y **YaraMila Hydran**

(NPK con micronutrientes).

"Son fertilizantes de alta eficiencia, con gránulos homogéneos y excelente distribución. No se ven afectados por bajas temperaturas y evitan pérdidas por volatilización, lo que asegura que cada unidad de nitrógeno se traduzca en rendimiento", explicó Holtz.

El aporte de zinc y magnesio marca la diferencia. "El magnesio es el corazón de la clorofila y el zinc está directamente vinculado a la síntesis de proteínas. En trigo hemos registrado saltos de rendimiento de 500 a 900 kg por hectárea en zonas con deficiencia de zinc, además de mejoras en calidad", señaló.



LAS MEJORES RECETAS



CARNEARGENTINA.ORG.AR →

CARNE ARGENTINA
IPCV Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina



Pagos semestrales pensados para que pagues tu Ford junto con la cosecha.

Ford | LO BRUNO

FORD RANGER

PLAN COSECHA

ENTREGA INMEDIATA
HASTA 24 MESES



Consultá con un asesor
al WhatsApp 3854 98-0334 o escaneá el QR



La estrategia comercial de Yara apunta a evolucionar el tradicional **Nitro Doble** hacia **Nitro Max Z**, con gran aceptación en el mercado. "Hoy es muy poco probable que un suelo argentino no tenga deficiencia de zinc. Incorporarlo en el mismo gránulo nitrogenado simplifica la logística y asegura una distribución pareja", agregó.

Holtz destacó que la sinergia entre nitratos y zinc potencia la absorción en la raíz, generando resultados sólidos y contundentes. "Todas nuestras pruebas internas muestran aumentos de rendimiento consistentes. Es una herramienta extraordinaria para el productor", concluyó.



Yara Climate Choice: descarbonización y agricultura sostenible

Emilio Iglesias Sola, director global de **Yara Climate Choice**, explicó la estrategia de la compañía para reducir la huella de carbono en la agricultura.

"Yara tiene la obligación de reducir la huella de carbono en toda la cadena de valor, no solo en la producción de fertilizantes, sino también en su uso. Incorporamos tecnologías como electrólisis y captura de carbono en producción, y desarrollamos fertilizantes más eficientes que evitan emisiones de gases de efecto invernadero", señaló.

La empresa trabaja en agricultura de precisión, incorporando inhibidores de la nitrificación y herramientas digitales para que el productor utilice solo la cantidad de nutrientes necesarios. *"Nuestra responsabilidad también es aguas abajo, ayudando a que el uso de fertilizantes tenga menor impacto ambiental"*, agregó.

Respecto a la adopción de prácticas de baja huella de carbono, Iglesias Sola destacó que aunque la retribución económica inmediata es limitada, los productores que se suman "aprenden lo que será necesario en el futuro". Subrayó que la descarbonización es inevitable: *"La agricultura representa el 2% de las emisiones globales. Es poco en números, pero muy alto en impacto. No hay marcha atrás, el mundo debe descar-*



bonizarse".

En cuanto a la comparación internacional, señaló que Argentina está avanzada en este tema, con productores que ya compran fertilizantes de baja huella para abastecer empresas que lo demandan. *"Argentina es un país referente para las multinacionales. En Europa ya existe una tasa al carbono en la importación de fertilizantes, y tarde o temprano también se exigirá en los granos"*, advirtió.

La visión de **Yara Climate Choice** es clara: combinar innovación tecnológica con responsabilidad ambiental para que la agricultura siga produciendo alimentos de calidad sin comprometer el futuro del planeta.

BASF

presentó su propuesta integrada de innovación y tecnología en Aapresid 2026

Durante el Congreso Aapresid 2026, **Leandro Regueira**, gerente senior de desarrollo técnico de mercado de **BASF Argentina**, destacó la visión integrada de la compañía para potenciar la producción agrícola mediante la combinación de **protección de cultivos, biotecnología, genética, semillas y herramientas digitales**.

"Nuestra propuesta de valor busca conectar todas estas tecnologías con el conocimiento técnico y el intercambio con los productores. Es la base para ofrecer soluciones sustentables y de largo plazo", señaló Regueira a *Revista Campo para Todos*.



Nuevos herbicidas: Vorax y Vulcaro

Entre las novedades, BASF presentó **Vorax®**, lanzado hace un año, un herbicida para **soja, maíz, trigo y girasol** que se consolidó como una herramienta eficaz en el manejo de malezas. Además, introdujo **Vulcaro®**, un herbicida **preemergente para girasol y maní**, diseñado para el control de malezas de hoja ancha. *"Es una tecnología que aporta valor diferencial y una nueva ola de innovación para el productor",* explicó Regueira.

El especialista detalló que **Vulcaro®** se aplica entre **15 y 45 días antes de la emergencia**, según las condiciones del suelo, y puede combinarse con otros productos para lograr un control más persistente. *"En el norte argentino y en el oeste del país tendrá un posicionamiento muy fuerte",* agregó.

Tecnología y seguridad en aplicaciones

Consultado sobre el uso de drones para aplicaciones agrícolas, Regueira señaló que



BASF trabaja activamente en el desarrollo de **marbetes aptos para dron**, acompañados por ensayos y soporte técnico. *"El crecimiento del uso de drones es muy importante y BASF lo tiene como uno de sus pilares de desarrollo. Buscamos garantizar un uso seguro y eficiente para el productor y el asesor",* afirmó.

Agricultura digital con Sarvio

La compañía también presentó avances en su plataforma digital **Sarvio®**, que ya alcanza cerca de **5 millones de hectáreas en Argentina**. Esta herramienta permite realizar **mapeo de malezas, nutrición variable, fertilización y recomendaciones de fungicidas**, integrando datos de clima, fisiología del cultivo y ambiente.

"Sarvio brinda conocimiento y eficiencia en las decisiones que el productor necesita tomar desde la siembra hasta la cosecha", destacó Regueira.

El especialista subrayó que la incorporación de drones y agricultura de precisión potencia el uso de la plataforma, permitiendo una gestión más integrada entre genética, protección de cultivos y tecnología digital.

Elección de BASF

Finalmente, Regueira resumió por qué el productor elige BASF:

"Porque es una empresa con historia, conocimiento técnico y soporte que genera valor. Ofrecemos calidad y soluciones sustentables para tomar decisiones eficientes en el tiempo."



Sostenibilidad y mercado: la mirada de Mónica Cortolani

En el marco del **Congreso Aapresid 2026**, la especialista en finanzas agropecuarias **Mónica Cortolani** compartió con *Campo para Todos* agro una mirada integral sobre la tecnología disponible para producir mejor y las herramientas comerciales que permiten resguardar la rentabilidad en un contexto de alta volatilidad.

Maíz: precios y dilemas de cosecha

Cortolani destacó que la campaña de maíz ha sido histórica, aunque todavía queda cerca del **30% sin cosechar** por cuestiones de humedad. *"Hoy el productor tiene buen precio del maíz, incluso superior a la capacidad teórica de pago, pero enfrenta el dilema de cosechar húmedo y embolsar para ganadería o acondicionar para comercializar, perdiendo hasta un 10% del valor"*, explicó. En este sentido, planteó la necesidad de que la cadena flexibilice las condiciones de humedad para evitar pérdidas innecesarias.

Trigo: fijar precio como estrategia

Respecto al trigo, Cortolani recomendó a los productores **empezar a fijar precio** en torno a los **220 dólares**, aprovechando las herramientas del mercado a término. *"El productor puede asegurar un porcentaje de su producción sin comprometer físico, incluso en un año Niño, y así resguardar márgenes frente a la volatilidad"*, señaló.

Geopolítica y mercados internacionales

La especialista también analizó el impacto de los conflictos internacionales en los precios



agrícolas, especialmente en el trigo. *"El conflicto en el Mar Negro entre Ucrania y Rusia afecta entre el 25 y 30% del trigo que Rusia destina a exportación. Son factores muy sensibles que generan picos de precios, pero de corta duración"*, advirtió. Por eso, subrayó que el productor debe **conocer sus costos internos** antes de aprovechar oportunidades externas, ya sea por geopolítica, clima o demanda de China.

Conclusión

Para Cortolani, el lema de Aapresid —*"Nuestro suelo, nuestra voz"*— implica no solo producir mejor dentro de la tranquera, sino también **tomar mejores decisiones comerciales fuera de ella**. *"El productor tiene herramientas para proteger su rentabilidad. La clave es combinar tecnología productiva con estrategias de mercado"*, finalizó

Alerta por chicharrita y cogollero en maíz

En el marco del **Congreso Aapresid 2026**, el especialista en protección vegetal **Roberto "Beto" Peralta** habló con *Campo para Todos* sobre dos de las principales preocupaciones que enfrenta el cultivo de maíz: la **chicharrita** y el **cogollero**. Su análisis puso en evidencia los desafíos que atraviesa la producción y la necesidad de ajustar estrategias de manejo para la próxima campaña.

Cogollero: señales de alarma

Peralta explicó que el cogollero, plaga conocida desde hace años, mostró en la última campaña un hecho preocupante: la **proteína Vip de los maíces Bt**, considerada hasta ahora la barrera más efectiva, registró fallas de control en el norte de Santa Fe y sur de Chaco. "Es una luz amarilla muy fuerte, porque es la única protección transgénica que tenemos hoy frente a esta plaga", advirtió. El especialista remarcó que, ante un pico poblacional, el riesgo de pérdidas puede ser significativo si no se refuerza el monitoreo.

Chicharrita: dinámica poblacional y manejo

En cuanto a la chicharrita, Peralta destacó que la **red nacional de trampas amarillas** permite seguir la dinámica poblacional y que este año se observa una presencia mayor que en 2025. Esto obliga a los productores a ajustar el manejo, especialmente en regiones como el NOA y NEA, donde la plaga puede convertirse en una verdadera limitante de rendimiento. El especialista aclaró que no existen híbridos "garantía" contra la chicharrita, pero sí materiales con mejor comportamiento, seleccionados tras la epifitía de 2023/24 que eliminó del mercado los más susceptibles. "No podemos hablar de protección total, pero sí de performance. Hoy conocemos qué materiales se comportan mejor en las zonas más complicadas", señaló.

Infectividad y necesidad de más estudios

Peralta también compartió resultados de trabajos realizados junto a **Tino Rossi y el grupo**



Río Seco en Córdoba, donde se analizó la infectividad del insecto. Los estudios mostraron niveles bajos, aunque con un número reducido de muestras. "Lo importante es combinar población con infectividad. Necesitamos más masividad en los análisis para entender mejor la dinámica del *spiroplasma* en distintas regiones", explicó, subrayando que aún falta información sobre cómo interactúa el patógeno con el ambiente y el vector.

Manejo integral, más allá del control químico

El especialista fue enfático al señalar que el **control químico no es solución definitiva** frente al achaparramiento del maíz. "El control químico apenas atenúa la población para que el cultivo pueda escapar, pero nunca resuelve el problema. La clave está en el manejo integral: elección de materiales, fertilidad y condiciones de crecimiento", sostuvo.

Conclusión

La disertación de Roberto "Beto" Peralta en Aapresid dejó un mensaje claro: el maíz enfrenta una campaña desafiante, con plagas que pueden condicionar seriamente los rendimientos. La respuesta no pasa por una única herramienta, sino por un **manejo integral y preventivo**, que combine genética, monitoreo y conocimiento del ambiente.

5° Remate Alta Genética Cordobesa: voces y perspectivas desde Frías

La Sociedad Rural de Frías, en Santiago del Estero, fue escenario del **5° Remate Alta Genética Cordobesa**, donde consignatarios y cabañeros compartieron a Campo para Todos sus impresiones sobre una jornada que dejó ventas destacadas y reafirmó el potencial de la plaza ganadera en la región.

Iván O'Farrell Consignatario

El consignatario evaluó el remate como más trabajado que el inaugural, con algunos toros sin vender pero con precios sobresalientes para los ejemplares destacados. *"Los toros superiores alcanzaron valores de hasta 28 y 29 millones, mientras que los toros novilleros se movieron en una franja de 7 a 8,5 millones. Las hembras se vendieron muy bien, tanto preñadas como para servicio. En definitiva, lo califico entre 7 y 8 puntos: un remate que hay que defender y consolidar en la zona."*



EXA

¡CONSULTANOS AHORA!
Rivadavia n° 969 - 4200
Santiago del Estero
República Argentina
Tel: (0385) 421 - 4860
www.exasrl.com
info@exasrl.com



SEGUIMIENTO SATELITAL



¡NUEVOS CLIENTES!
2 meses de abono sin cargo
Instalación sin cargo
(Sin firma de contrato)

Optimize el uso de su flota
controlando tiempo,
horarios, recorridos y
ubicación en cualquier
lugar del país.

• Más de 12 años en el mercado
• Más de 250 clientes ya certificados en nosotros
• Servicio Post-venta en su provincia y sin cargo

Una poderosa herramienta integrada de seguridad, control y gerenciamiento logístico que brinda información operativa sobre los vehículos.



Carlos Prieto
Organización y
acompañamiento

El organizador valoró la convocatoria y el respaldo de productores de varias provincias. *"Fue un remate con buenos precios y gran participación, incluso con ventas telefónicas. Los productores locales también pudieron adquirir reproductores y vientres de alta genética. Pancho defendió muy bien los lotes, mostrando el trabajo de las cabañas."*



Ignacio Oloco – Cabaña
La Aguada de Almará

El cabañero celebró que toda la mayor parte de la hacienda se vendiera y subrayó la importancia de sostener



la plaza. *"Hay que seguir trabajando para que el entusiasmo sea generalizado. Apostamos*

a Frías porque nuestro biotipo rústico está adaptado a la zona"



MASSEY FERGUSON

NUEVA SERIE MF 7s

POTENCIA E INNOVACIÓN



210 HP

MOTOR AGCO POWER

Transmisión

Dyna-6⁴ Dyna-VT

TDF

540/1000 RPM

9.6^{Tn}

CAPACIDAD
HIDRÁULICA

Tecnología que ahorra combustible sin perder fuerza



Cabina Exclusive Vision

MÁXIMO CONFORT Y VISIBILIDAD



Pantalla Datatronic 5 9"
TECNOLOGÍA DE PRECISIÓN

Suc. FERNANDEZ
AV. SAN MARTIN 628
SANTIAGO DEL ESTERO
Tel. 385 491 1269

Suc. BANDERA
RUTA NAC. N° 98
Tel. (03857) 421-590/91

Casa Central LA BANDA
DORREGO 528
Tel. 3855 021 200
rchelala@robertochelala.com.ar

Suc. TUCUMÁN
CONCEPCIÓN
RUTA 38 KM. 739
Tel. 3865492777

Suc. CATAMARCA
RUTA 38 KM 760
TEL. 385 6880639

www.robertochelala.com.ar

  [robertochelala](https://www.facebook.com/robertochelala)

CONCESIONARIO OFICIAL



**ROBERTO
CHELALA**



Lucas Lingua
Cabaña Don Pancho

El propietario de Don Pancho se mostró conforme con los resultados. *"Vendimos bastante y estamos contentos. Los toros se distribuyeron entre Santiago del Estero, Córdoba y Santa Fe. Venimos invirtiendo mucho en genética, con transferencia de embriones y animales de calidad."* Sobre la agenda, agregó: *"Participaremos en ExpoBRA con una vaca con cría. Después nos enfocaremos en inseminaciones y mejoramiento de la cabaña."*

"Analizaremos con la Sociedad Rural la continuidad del remate en Frías." expresó.



Pablo Lenta
Cabaña San Gerardo

El cabañero destacó la venta de hembras y el potencial de la zona. *"Los animales*

destacados se vendieron muy bien y creemos que Frías tiene mucho por crecer. Es apenas el segundo año que hacemos el remate aquí."



También valoró la sociedad con otras cabañas: "Hace cinco años nos animamos a organizar el remate junto a Don Pancho y La Aguada. Somos amigos además de socios, y hasta nos compramos animales entre nosotros. Ya pensamos en el próximo remate para 2027." Finalizó.



Leo Audano
Cabaña El Dino
(invitada)

El representante de El Dino celebró la jornada y el acompañamiento. "Fue un remate importante, con buena venta y mucho Brangus. Queremos que la genética quede en la zona para que todos puedan crecer." Sobre la producción, agregó: "Tenemos rodeo general y cabaña inscripta. En nuestra zona, Villa La Punta, fue un año muy bueno en lluvias y producción de carne por hectárea, superando los 100 kilos."

Conclusión

El **5° Remate Alta Genética Cordobesa** dejó un balance positivo, con ventas destacadas y la certeza de



que Frías se consolida como plaza ganadera. Las cabañas participantes reafirmaron su compromiso con la región y

proyectan seguir fortaleciendo la genética Brangus en el norte argentino.

EN EL REMATE ALTA GENÉTICA CORDOBESA
NOS UNE Y REÚNE REVISTA CAMPO PARA TODOS



EL CAMPO CUENTA CON VOS Y VOS CON SANCOR SEGUROS



**LIBERACIÓN
DE LOTE.**



**PLAN DE SIEMBRA
COMPLETO.**



**FINANCIACIÓN
Y PESIFICACIÓN.**



**CONSULTÁ HOY MISMO
A TU PRODUCTOR ASESOR DE SEGUROS.**

INGRESÁ ACÁ

Visitanos en Salta 631



EL VALOR DE DAR RESPUESTA

Nº de inscripción en SSN
0324



**SANCOR
SEGUROS**



**GRUPO
DARWIN
SEGUROS**

Atención al asegurado
0800-668-8400

www.niismo.de.control
www.cia-ma-gob.ar/ssn



SSN

SUPERINTENDENCIA DE
SEGUROS Y DE LA NACIÓN

Alfalfa: un cultivo en auge que desafía y proyecta futuro en Santiago del Estero

En el programa *Campo para Todos Streaming*, el **Ing. Agr. Pablo "Coco" Tomsic** compartió una mirada integral sobre la alfalfa, un cultivo que combina tradición, innovación y oportunidades de mercado. Con pasión y conocimiento, destacó que la alfalfa no es solo un forraje, sino un sistema productivo que involucra logística, comercio exterior y trabajo directo con productores.

Un cultivo estratégico en expansión

La instalación de empresas como **Megalfalfa Argentina** en Santiago del Estero marcó un antes y un después en la percepción del cultivo. Desde 2012, con las primeras prensas en Córdoba, la alfalfa comenzó a posicionarse como un producto de exportación, especialmente hacia Medio Oriente. Hoy, Argentina es reconocida internacionalmente por su capacidad de producir alfalfa de calidad, un saber hacer que sorprende a productores de otros países.

Calidad y exigencia

Tomsic explicó que la calidad de la alfalfa se mide principalmente por dos parámetros: **proteína y fibra**. Una alfalfa de 16% de proteína puede ser adecuada para camellos o cabras, mientras que una vaca de tambo requiere más del 20%. Además de los valores químicos, los mercados internacionales exigen características organolépticas: color verde, olor



CAMPO PARA TODOS

POR STREAMING



TODOS LOS VIERNES A LAS 20 HS



youtube.com/@Darwinstream

Conducen Carlos y Javier Hamann

*"Nos une y reúne Campo para Todos:
la voz del campo en cada transmisión."*

campo
para todos

DARWIN
EN STREAM

fresco y ausencia de materiales extraños. *"El saber producir alfalfa de calidad está dentro del productor argentino, aunque muchas veces no lo cuantificamos", subrayó.*

Factores de rendimiento y brechas tecnológicas

El especialista señaló que existe una gran brecha entre el potencial productivo y lo que se logra en campo. Mientras los cultivares de punta del INTA alcanzan **22 a 24 toneladas por hectárea**, el promedio de los productores ronda las **13 a 15 toneladas**. Las causas: baja adopción de tecnología, uso de semilla propia o "bolsa blanca" y escasa fertilización. *"La alfalfa también extrae nutrientes, como la soja. Se ven claras respuestas a la fertilización con fósforo y azufre, pero muchos productores aún no lo incorporan",* explicó.

Oportunidades regionales

En provincias del norte como Santiago, Salta y Chaco, la disponibilidad de mano de obra permite mantener la producción de **farditos de alfalfa**, un formato clave para ferias, exposiciones y actividades ecuestres. Este nicho diferencia a la región frente a las zonas centrales, donde la mecanización y los costos laborales hicieron desaparecer este tipo de producción.

Innovación genética y sustentabilidad

El avance de materiales tolerantes a salinidad, como la **Salinera del INTA**, permitió expandir el cultivo en áreas con limitaciones edáficas. Además, el programa de



mejoramiento busca variedades más adaptables y persistentes, capaces de sostener altos niveles de proteína y fibra durante más tiempo. *"La alfalfa es un cultivo perenne que puede dar hasta nueve cortes por año en condiciones óptimas. Su potencial está, pero debemos acompañarlo con manejo y tecnología",* afirmó Tomsic.

Conclusión

La alfalfa se consolida como un cultivo estratégico para Santiago del Estero y el norte argentino. Su versatilidad, calidad y demanda inter-

nacional la convierten en una alternativa de alto valor, tanto para el mercado interno como para la exportación. El desafío está en cerrar la brecha tecnológica, incorporar fertilización y genética avanzada, y aprovechar las ventajas regionales.

"El futuro de la alfalfa depende de cómo logremos combinar tradición y tecnología. Es un cultivo que nos desafía, pero también nos proyecta hacia un agro más competitivo y sustentable", resumió el Ing. Pablo "Coco" Tomsic.



Añatuya: en el interior santiagueño vuelve a crecer la producción caprina

Por: **Christian E. Andrada** - Campo para Todos

La actividad caprina recupera protagonismo como una alternativa productiva cada vez más importante para la agricultura familiar. En ese contexto, Añatuya fue escenario de las **4° Jornadas de Ganadería Caprina Agroecológica del NOA**, un encuentro que reunió a productores, técnicos y especialistas para pensar cómo producir más y mejor desde el

territorio.

En los caminos rurales del interior santiagueño, la producción caprina vuelve a ocupar un lugar que durante años fue parte de la identidad productiva de numerosas familias. Cabras, corrales, monte y pequeñas unidades productivas forman parte de una economía rural que, lejos de desaparecer, busca nuevas herramientas para crecer y

convertirse en una actividad con mayor eficiencia y posibilidades comerciales.

Más que un encuentro técnico, la jornada representó una fotografía de lo que está ocurriendo en buena parte del interior: la producción caprina despierta nuevamente interés y aparece como una alternativa concreta para generar alimentos, ingresos y arraigo rural.



SERVICIOS & EQUIPAMIENTOS MULTIMARCAS

3854066925

EL MEJOR EQUIPAMIENTO PARA SU TOYOTA



Jaulas - Defensas
Enganches - Fundas
Baúles - Baúles de Techo
Estribos - Lona Gerónimo
Cobertores - Porta Bici
Protectores Inferiores
Deflectores - Mariposeros
Equipamiento Minero
Portaequipajes
Traba de Auxilio

Ruta Provincial N° 1 - Esquina Autopista
(Frente al Misky Mayu) La Banda - Sgo. del Estero

Bracco
Equipamiento 4x4

TOYOTA



Santiago De Gregorio

Del corral al sistema productivo

Uno de los conceptos centrales de esta nueva edición es el de **biodiversidad productiva**. La idea es dejar de pensar a la cabra como una producción aislada y comenzar a verla como parte de un sistema donde también pue-

den convivir aves, cultivos y otros recursos de la agricultura familiar.

“El gran objetivo es continuar con el desarrollo de sistemas productivos eficientes que garanticen una sustentabilidad ambiental, social y económica”, explicó el ingeniero zootecnista **Santiago De Gregorio**, técnico de

INCUPO.

La mirada apunta especialmente a los pequeños productores y a las familias agricultoras de Santiago del Estero y de todo el NOA, buscando que el conocimiento técnico pueda transformarse en herramientas concretas para mejorar los resultados en el campo.



**SI BEBES
NO CONDUZCAS.**



TOMA CONCIENCIA
CUIDA TU VIDA Y LA DE LOS DEMAS



TOMA CONCIENCIA



USA CASCO!

USO OBLIGATORIO DE CASCO
PARA CONDUCTOR Y ACOMPAÑANTE



**TODOS CONTRA EL
DENGUE**



ELIMINEMOS LOS CRIADEROS