

campo **para todos**



SANTIAGO DEL ESTERO
AÑO XXVII - N° 220
JULIO 2026
ISSN N° 1515-2200

www.campoparatodos.com.ar

Maquinarias, Riego y Ganadería: el futuro del agro en Santiago del Estero

**En esta edición: innovación, tecnología y protagonistas
que impulsan el campo santiaguense.**



AGRICULTURA - GANADERÍA - ACTUALIDAD



RUTA NACIONAL 34 - KM 698 ½

FORRES C.P. 4312 - SANTIAGO DEL ESTERO

TEL.: (0385) 490-2352 / CEL. 155-176177 / 155-176308

www.frigorificoforres.com.ar

ffb-institucional@frigorificoforres.com.ar



EL PRINCIPAL FRIGORIFICO DEL NOA Y EL MAS MODERNO DEL PAIS

SISTEMA DE FAENA Y FRIO DE ÚLTIMA TECNOLOGÍA OBTENIENDO MAYORES RENDIMIENTOS EN GANCHO

HABILITACION PARA EXPORTAR A UNION EUROPEA - EST. OFICIAL SENASA NRO 4720

COMPRA DE HACIENDA DE EXPORTACION DE CONSUMO CONSERVA

CONFIABILIDAD Y SEGURIDAD



SEGURIDAD HIGIENICO SANITARIA | MAXIMO CONTROL DE CALIDAD



experto
TECNOLOGÍA AGD

Innovación que potencia
tus cultivos y maximiza
tus resultados.

ACOPIO + INSUMOS + SERVICIOS



experto
TECNOLOGÍA AGD

SOLUCIONES INTEGRALES PARA EL PRODUCTOR AGROPECUARIO

PLANTA DE ACOPIO BELTRÁN

Ruta Nacional 34 Km. 710 (4308) Beltrán, Santiago del Estero

Email: abeltran@agd.com.ar - Tel.: 0385-4903350 / 3354 / 0385-154996663



www.agd.com.ar



www.agriculturaexperto.com

ACEITERA GENERAL DEHEZA S.A.

TÍTULOS DE LA EDICIÓN 220 - JULIO 2026

- **5-** Andrés Parra y Cia. presentó Spray Experience en Santiago del Estero.
- **10-** Fernández fue sede de la 17° Jornada Internacional de Fertirriego y Uso Eficiente del Agua.
- **11-** 17° Jornada de Fertirriego: continuidad y nuevos desafíos tecnológicos.
- **13-** Tecnología y uso eficiente del agua: una política de Estado.
- **14-** Riego subterráneo: tecnología para la eficiencia y sustentabilidad del agro.
- **16-** Riego subterráneo: una oportunidad para Santiago del Estero.
- **18-** 17 años de Fertirriego: evolución y nuevos desafíos.
- **19-** Geomática y mapeo de suelos: conocimiento para producir mejor.
- **20-** Productores y nuevas tecnologías: el desafío del riego subsuperficial.
- **21-** Productores evalúan la adopción del riego subsuperficial.
- **22-** José Ramón Rodríguez: pionero del riego por goteo en Santiago del Estero.
- **24-** "El campo nos une": se presentó la 138° Exposición Rural.
- **27-** Juan Zeman (h), primer santiagueño jurado en Palermo para la raza Brahman, elegido en la 138° Exposición Rural.
- **28-** Diez años de remates en Fernández: Tradición Ganadera celebra una década de trabajo y crecimiento.
- **31-** Congreso Internacional Bonsmara: 25 años de la Asociación en Argentina.
- **34-** Primer remate de invernada en Frías: voces y perspectivas.
- **42-** Massey Ferguson y Roberto Chelala presentaron la nueva línea de tractores y equipos forrajeros.
- **44-** Innovación en tractores y forraje.
- **45-** Agro Águila S.A.S. fue sede de la presentación de Massey Ferguson y Roberto Chelala.
- **46-** Alfalfa: tecnología Massey Ferguson al servicio del productor.
- **47-** Roberto Chelala: Una vida junto a Massey Ferguson.
- **50-** La inteligencia artificial ya se prueba en el interior de Santiago del Estero.
- **51-** TIERRA BASE: donde las grandes obras comienzan con un terreno preparado para el futuro.
- **52-** Productores de Sachayoj recibieron a la cúpula de CRA.

**Imprimí por
WhatsApp**



3854 170 733

**FOTOCOPIAS-IMPRESIONES
PAPELERIA**

nvc.division.grafica@gmail.com

ROCA (s) 460

entre Pellegrini y Salta
Santiago del Estero

nvc división
gráfica

Año XXVI • N° 219
JUNIO 2026

Director | Propietario

Carlos Federico Hamann

Comercialización

Nancy del Valle Carrizo

Christian Andrada

Diseño

nvc división gráfica

Av. Roca (S) 460

Tel. (0385) 429-3573

(4200) Santiago del Estero

Diagramación y armado

NVC GRAFICA

Domicilio legal

Av. Roca (S) 460

Tel. (0385) 429-3573

(4200) Santiago del Estero

cptdifusionrural@gmail.com

www.campoparatodos.com.ar

Registro Nacional de Propiedad Intelectual:

N° RL-2025-63113267-

APN-DNDA#MJ

ISSN N° 1515-2200

Permitida su reproducción total o parcial con obligación de citar la fuente y remitir una copia al domicilio legal. Los artículos firmados no necesariamente reflejan la opinión del editor y son colaboraciones ad honorem. Por razones de espacio se pudieron haber omitido las citas y bibliografías; datos que están a disposición en el domicilio legal. Algunas fotos son de pixabay.com

COLABORADOR DE ESTA EDICIÓN:

Christian Emanuel Andrada

Federico Tevez

COLABORADORES PERMANENTES:

Asociación Arg. Criad. Hampshire Down:

Horacio Esteban

CREA Región Chaco Santiagueño

Secretaría de Prensa y Difusión SDE

INTA Quimilí: Juan Marcelo Lagos

INTA Santiago Lic. Carlos Gómez

IPCVA: Lic. Luis Fontoira

INTI: Pablo Beccari

Asoc. Bonsmara Argentina

CRA: Alejandro Besana

Asociación Argentina de Brangus:

Magdalena Abasolo

Asociación Braford Argentina:

Sol Torres

Exponenciar SA: Eliana Esnaola

Puken: Camila Candia

Fotografías, en algunos casos, son provistas por los colaboradores.

EXPONEN BRA NOA 2026

BRANGUS - BRAHMAN - BRAFORD



ORGANIZAN



PATROCINADORES



ADHIEREN



CONSIGNATARIA

Colombo y Magliano S.A.

DEL 15 al 17 DE SEPTIEMBRE 2026
LA BANDA - SANTIAGO DEL ESTERO

Comercializa:

REVISTA
campo
para todos

Para participar con un stand o publicidad llamar o enviar mensaje a:

☎ 385 518-9281 ☎ 385 408-7440

Roca (s) 460 - Tel. 0385 - 4293573
E-mail: cptdifusionrural@gmail.com
(4200) Santiago del Estero

<https://campoparatodos.com.ar/expobra/>

Azar -Aguero & Asoc.

Estudio Contable

María E. Agüero Santi Ignacio Agüero
(0385) 155951465 (0385) 154170954

Guillermo Azar
(0385) 154715955

Nueva Dirección Salta 464 Piso 4 Dpto G

SOCIO FUNDADOR DE



adeypanoa

Asociación de Entidades y Periodistas
Agropecuarias del Noroeste Argentino



Andrés Parra y Cia. presentó Spray Experience en Santiago del Estero

*En la sucursal de **Andrés Parra y Cía.** en **La Banda, Santiago del Estero**, se desarrolló el **Spray Experience**, una jornada que combinó teoría, práctica y tecnología aplicada a la pulverización y agricultura digital. Productores, técnicos y operarios participaron de un espacio de formación integral, donde se compartieron experiencias, se presentaron nuevas herramientas y se reforzó el compromiso de la empresa con la capacitación permanente.*





José Aldazoro: "Siempre estuvimos capacitando a nuestros productores y asesores"

El ingeniero agrónomo y gerente de la sucursal destacó la importancia de la jornada: *"Gracias a Dios contamos con una muy buena audiencia y con disertantes especializados en cada materia"*. Explicó que la capacitación incluyó una parte teórica para despejar dudas y consultas, y una práctica con **dos pulverizadores PLA y un John Deere**: *"Esperemos que todo esto sirva para que cada vez estemos más capacitados"*.

Sobre el nivel de formación de los operarios, Aldazoro reconoció: *"Las máquinas traen cada vez más tecnología y cuesta conseguir gente capacitada, o cuesta retenerla. Por eso inculcamos fuertemente estas charlas y contamos con un departamento especializado en tecnología"*. También subrayó que la apuesta de John Deere es diferenciarse con **información confiable**: *"Hoy lo que el productor necesita es información para ser más eficiente en su unidad productiva"*.

Finalmente, adelantó que



estas experiencias se replicarían en otras sucursales y confirmó la llegada de nuevas pulverizadoras: *"Ayer nos llegó una máquina, que ya está disponible en Santiago del Estero, y próximamente llegará la otra. Tenemos fe en poder colocarlas entre nuestros clientes y amigos"*.

Mario Alejandro Atienza: "El operario debe ajustar la presión de trabajo para evitar pérdidas"

El ingeniero agrónomo y encargado de negocios de pulverizadoras y sembradoras explicó que la capacita-



ción se centró en las **condiciones ambientales**: *"Hicimos hincapié en la temperatura, la humedad ambiente y la velocidad del viento. A las 8 de la mañana suele haber condiciones óptimas, pero durante el día esas variables cambian y el operario debe ajustar la presión de trabajo"*.

Atienza señaló que los errores más comunes son aplicar de la misma manera todo el día y no revisar los caudales de los picos: *"Un pico tiene vida útil y debe controlarse, más aún cuando las condiciones de trabajo son variables"*. Sobre la elección de picos, remarcó: *"No es lo mismo aplicar insecticidas que herbicidas. Muchas veces se usa un solo pico para todo, y la idea es ser más precisos en la elección según el tipo de trabajo"*.

En la jornada también se presentó la **Serie M 4000 de John Deere**, con botalón de fibra de carbono y sistema PWM: *"Es la forma más eficiente de mantener caudales constantes en diferentes velocidades"*. Atienza adelantó que nuevas series estarían llegando en septiembre, reforzando la oferta tecnológica de la empresa.

Mauricio Silvero: "El centro de operaciones es la puerta de entrada a la agricultura digital"

El gerente del área de agricultura de precisión presentó el kit tecnológico de John Deere: *"Incluye un receptor, un monitor y un módem JDLINK que conecta los equipos al centro de operaciones. Es un paquete esencial y accesible, pensado no solo para John*



Deere sino también para maquinaria de la competencia".

Silvero explicó que el sistema permite enviar **órdenes de trabajo digitales**: *"Se pueden generar planes de trabajo desde el centro de operaciones y enviarlos de forma remota a los equipos. El operador solo debe ejecutar el trabajo en el campo"*. Aclaró que previamente debe realizarse un mapeo del lote y que los equipos conectados reportan información de forma permanente: *"Toda esa información se almacena en la plataforma, generando*



mapas y datos agronómicos que mejoran la eficiencia”.

Con su exposición, reforzó la idea de que la **agricultura digital** es hoy un aliado indispensable para productores que buscan precisión y trazabilidad en sus unidades productivas.

Oscar Gorosito: “Todo sirve, todo suma al servicio que prestamos”

Operario de la empresa **Torresi**, ubicada en Los Juríes, compartió su experiencia en la capacitación: *“La jornada fue linda, con buena atención, sobre todo. Con este tipo de capacitación se mejora muchísimo la aplicación”.*

Reconoció que aún se consideran principiantes: *“Problemas siempre aparecen, no somos profesionales, vamos aprendiendo. Estas capacitaciones ayudan y empujan a seguir adelante”.* Actualmente opera una **PLA 3600** y relató: *“No es fácil, pero con esfuerzo uno le agarra la mano y va creciendo día a día. Agradezco la oportunidad que me dieron”.*

Sobre los ajustes en las aplicaciones, explicó: *“Dependiendo del clima se cam-*



bian los picos, la presión y la forma de aplicar. Eso fue parte de la charla de hoy y lo hacemos en el trabajo”. También destacó el avance tecnológico: *“Ya estamos con pilotos automáticos, todas las máquinas lo tienen y aquí charlaron más de eso. Todo suma para aprender más”.*

En cuanto a los cultivos, comentó: *“Estamos en barbecho para trigo y en verano trabajamos con soja, maíz y algo de girasol”.* Respecto a la campaña, señaló: *“A pesar de las inundaciones tuvimos buena cosecha. El suelo move-dizo y flotante también lo*

sufrimos, pero contra eso no se puede hacer nada, se pelea día a día”.

El **Spray Experience** en La Banda se consolidó como un espacio de encuentro y formación, donde gerentes, técnicos y operarios coincidieron en la importancia de la capacitación continua y la incorporación de nuevas tecnologías. La jornada reflejó el compromiso de **Andrés Parra y John Deere** con la innovación y el acompañamiento a los productores de Santiago del Estero.



**Innovación,
potencia y precisión
para una agricultura
sin límites.**



PARRA
PRODUCTORES



JOHN DEERE
ANDRES PARRA Y CIA.

17^{ta} JORNADA INTERNACIONAL DE Fertirriego y Uso Eficiente del Agua

Fernández fue sede de la 17^{ta} Jornada Internacional de Fertirriego y Uso Eficiente del Agua

Con una importante convocatoria de autoridades, productores y referentes del sector agropecuario, se desarrolló en la ciudad de **Fernández** la **17^{ta} Jornada Internacional de Fertirriego y Uso Eficiente del Agua**, un encuentro que reafirma el compromiso de Santiago del Estero con la innovación tecnológica y la sustentabilidad en la producción agrícola.

El panel de apertura estuvo integrado por el **jefe de Gabinete de Ministros, Dr. Víctor Araujo**; el **secretario de Ciencia y Tecnología, Ing. Adrián Suárez**; el **director de Ciencia y Tecnología, Ing. Edmundo Vizgarra Gómez**; la **intendente de Fernández, CPN Yanina Iturre**; la **CPN Angelina Campana** en representación de la UCSE; el **director del INTA, Ing. Gabriel Angella**; el **director de Agricultura y Ganadería, Ing.**

Javier Togo; y **Manuel Fernández** por APRA.

Acompañaron autoridades provinciales y municipales, representantes académicos, productores agropecuarios, profesionales del sector, estudiantes y expositores de renombre, junto a firmas comerciales que presentaron sus productos y soluciones para el campo. Por el área de **Recursos Naturales y Gestión Ambiental** de la Secretaría de Ciencia y Tecnología participaron la **Lic. Vanesa Rodríguez** y el **Ing. Sergio**

Salomón.

La **Honorable Cámara de Diputados de la Provincia** declaró a la jornada de **Interés Provincial y Tecnológico**, destacando su aporte al desarrollo agropecuario y a la promoción del uso eficiente del agua mediante métodos de riego innovadores.

Campo para Todos realizó **cobertura especial del evento**, acompañando las disertaciones, entrevistas y demostraciones técnicas que marcaron una nueva edición de



17° Jornada de Fertirriego: continuidad y nuevos desafíos tecnológicos

En la **17° Jornada Internacional de Fertirriego y Uso Eficiente del Agua**, *Campo para Todos* realizó una **cobertura especial** con las voces de los protagonistas. El **Ing. Adrián Suárez**, secretario de Ciencia y Tecnología, compartió su balance y visión sobre la evolución del evento y la adopción de nuevas tecnologías.

"Organizar un evento tiene su mérito, pero mantenerlo en el tiempo es el gran desafío. Esta jornada número 17 nos encuentra nuevamente en Fernández, capital del agro, con una gran convocatoria de productores, profesionales y estudiantes. Siempre apostamos al fertirriego y al uso eficiente del agua, y en esta edición pusimos énfasis



Ing. Adrián Suárez

en el riego subsuperficial, uno de los más eficientes del mundo."

¡NUEVO HONDA TRX420! EN SANTIAGO DEL ESTERO!

CUATRICICLO DE FABRICACIÓN NACIONAL

- ✓ Motor 420 cc, 4 tiénipos, refrigerado por líquido
- ✓ Inyección Electrónica PGM-FI
- ✓ Tracción Trasera (TM) o Integral con TraxLok (FM)
- ✓ Capacidad de carga: **30 kg** delantera / **60 kg** trasera
- ✓ Capacidad de remolque: **385 kg**

¡Disponible en **Rojo** y **Gris**!



HONDA
CYCLOS SRL

CONCESIONARIO OFICIAL
HONDA

📍 Av. Rivadavia 396 / Libertad 1341, Santiago del Estero

☎ 385-421-1104

✉ cyclos.honda@gmail.com

📘 /CyclosHondaSDE

📘 /CyclosHondaSDE

📷 @hondacyclosde

Suárez destacó la integración público-privada, con la participación de empresas como **Rivulis**, y la necesidad de validar estas tecnologías en campos experimentales del INTA y con productores locales.

"Hay gran aceptación de estas tecnologías, pero también surge el debate sobre la energía: el costo de la electricidad, la inversión en paneles solares y las líneas de financiamiento necesarias para que los productores puedan adoptarlas."

El funcionario subrayó que la adopción es gradual, siguiendo experiencias como las de Córdoba, donde cultivos extensivos como soja, maíz, sorgo y alfalfa han mostrado resultados productivos muy superiores con riego sub-superficial.

"Los parámetros productivos se duplican. En trigo, por ejemplo, se alcanzan 8.000 a 9.000 kg cuando la media es de 30 a 40 quintales. Eso demuestra el impacto económico y la eficiencia en el uso del agua."

Finalmente, resaltó el rol del gobierno provincial y del **Sistema Integrado de Ciencia e Innovación**, que articula con INTA, INTI y universidades para avanzar en estrategias conjuntas.

"El agua es el gran tema de Santiago, pero junto con la energía. Tenemos que trabajar en captación, conducción y almacenamiento, y a la vez en alternativas energéticas que permitan distribuir el recurso en todo el territorio."



Tecnología y uso eficiente del agua: una política de Estado

En la **17° Jornada Internacional de Fertilización y Uso Eficiente del Agua**, el **director de Ciencia y Tecnología, Ing. Edmundo Vizgarra Gómez**, destacó la amplia participación de productores, estudiantes y empresas, subrayando la importancia del evento como motor para la adopción de nuevas tecnologías.

"Este encuentro no solo impulsa la incorporación de sistemas de riego innovadores, sino que también acerca a los productores herramientas financieras disponibles en el mercado, que les permiten cubrirse frente a la inflación y mejorar sus rendimientos combinando producción con estrategia financiera", señaló.

Vizgarra resaltó la continuidad de estas jornadas como parte de una **política de Estado**:

"Promover el fertilización y el uso eficiente del agua es fundamental. Se trata de aprovechar el recurso en menor cantidad, en el momento preciso, para mejorar la producción y cuidar el ambiente."

El funcionario adelantó que en octubre se realizará una **jornada dedicada a la producción de secano**, enfocada en estrategias para conservar el agua de lluvia en el suelo mediante represas, cultivos de cobertura y prácticas agronómicas que permitan retener la humedad.

Finalmente, reafirmó el compromiso de la Secretaría y del gobierno provincial:

"Estamos abiertos a escuchar las demandas de los productores y acompañarlos en la incorporación de tecnologías que fortalezcan la competitividad y la sustentabilidad del agro."



Campo para Todos realizó cobertura especial del evento, acercando las voces de los protagonistas y las novedades tecnológicas que marcaron esta edición.



En el marco de la **17ª Jornada Internacional de Fertirriego y Uso Eficiente del Agua**, *Campo para Todos* realizó una **cobertura especial** con entrevistas a los disertantes y protagonistas del encuentro.

Entre ellos, el **Ing. Agr. Andrés Guasier**, representante de la compañía **Rivulis**, quien trabaja como gerente técnico para Chile y Argentina, y colabora con unidades de Perú y Colombia en el desarrollo de nuevas soluciones para el campo.

Durante su exposición, Guasier presentó los avances del **riego subsuperficial**, una tecnología que se consolida como alternativa clave para mejorar la productividad y el uso racional del agua.

"El riego subterráneo es una solución a la problemática actual de rendimientos, calidad y consumo de agua. En Argentina ya se aplica en cultivos extensivos como maíz, soja y trigo, y en la región representa una oportunidad para mantener la com-

Riego subterráneo: tecnología para la eficiencia y sustentabilidad del agro



petitividad y la sustentabilidad del campo", explicó.

El especialista detalló las diferencias con el riego por goteo superficial:

"La manguera se instala bajo el suelo, posicionando el agua y los fertilizantes cerca de la zona activa de las raíces. Esto reduce la evaporación,

mejora la eficiencia del uso del agua y disminuye el crecimiento de malezas, lo que se traduce en una mejor calidad de cosecha y mayor durabilidad del sistema."

Sobre los materiales y la tecnología aplicada, Guasier destacó el trabajo de Rivulis en el desarrollo de **goteros**



antisifón, diseñados para evitar el ingreso de tierra y garantizar la uniformidad del riego.

“La ingeniería está puesta en lograr sistemas duraderos y uniformes. Los goteros anti-sifón permiten trabajar bajo suelo sin riesgo de taponamientos, mejorando la vida útil y el retorno de inversión.”

Finalmente, subrayó la importancia del mantenimiento y la correcta instalación del sistema:

“Hay que conocer el agua, sus sedimentos y componentes. El mantenimiento es igual que en un sistema superficial, pero más intensivo en válvulas de aire y purgas para mantener la limpieza y eficiencia del riego.”

Rivulis cuenta con presencia en Argentina, con planta y oficina comercial en **San Juan**, además de una planta en **Chile** que abastece a toda la región.

“Desde rivulis.com se puede acceder al contacto local y conocer las soluciones disponibles para cada zona agrícola”, concluyó.



EXA

¡CONSULTANOS AHORA!
Rivadavia n° 969 - 4200
Santiago del Estero
República Argentina
Tel: (0385) 421 - 4860
www.exasrl.com
info@exasrl.com



SEGUIMIENTO SATELITAL

¡NUEVOS CLIENTES!
2 meses de abono sin cargo
Instalación sin cargo
¡Sin firma de contrato!

Optimize el uso de su flota
controlando tiempo,
horarios, recorridos y
ubicación en cualquier
lugar del país.

• Más de 12 años en el mercado.
• Más de 250 clientes ya confían en nosotros.
• Servicio Post venta en su provincia y sin cargo.



Una poderosa herramienta integrada de seguridad, control y gerenciamiento logístico que brinda información operativa sobre los vehículos

Riego subterráneo: una oportunidad para Santiago del Estero

En la **17ª Jornada Internacional de Fertiliriego y Uso Eficiente del Agua**, *Campo para Todos* realizó una **cobertura especial** con especialistas y productores. El **Ing. Daniel Prieto** compartió su visión sobre la tecnología difundida en el encuentro.

“El riego por goteo subterráneo es una tecnología novedosa para nosotros, pero aplicada en otras partes del mundo. Creo que sería muy útil para Santiago, por el tipo de suelo y cultivos que tenemos. Con un buen manejo, puede mejorar notablemente la productividad del agua.”

Prieto señaló que las principales limitantes no están en la calidad del suelo ni del agua

—que calificó como excelentes—, sino en la **inversión inicial** y en la necesidad de contar con una **provisión segura de agua**.

“Este sistema requiere regar todos los días pequeñas cantidades. Eso implica tener una fuente confiable, ya sea un reservorio propio o agua subterránea. Si dependemos de canales con turnos cada 30 días, se complica la implementación.”

El especialista destacó experiencias exitosas en Córdoba, tanto privadas como de investigación en el INTA Manfredi, donde los cultivos extensivos han demostrado que la inversión se paga con los resultados.

“La clave está en combinar



buena calidad de agua, fertilización adecuada y manejo eficiente del cultivo. Santiago tiene condiciones naturales muy favorables para aprovechar esta tecnología.”



RESERVÁ con 1000USD y recibí 1000USD + de DESCUENTO

VÁLIDO HASTA EL 15 DE AGOSTO 2026

Vuelo ágil, Inicio fácil

DJI AGRAS T55



Preventa exclusiva

SERVICIO TÉCNICO OFICIAL - REPUESTOS ORIGINALES

Bayer



Syngenta

BASF



JACTO



PIRELLI



BROMETAL

MAINERO

GENTIL

YOMEL

RICHIGER

STIHL

Suc. FERNANDEZ
AV. SAN MARTIN 628
SANTIAGO DEL ESTERO
Tel. 385 491 1269

Suc. BANDERA
RUTA NAC. N° 98
Tel. (03857) 421-590/91

Casa Central LA BANDA
DORREGO 528
Tel. 3855 021 200
rchelala@robertochelala.com.ar

Suc. TUCUMÁN
CONCEPCIÓN
RUTA 38 KM. 739
Tel. 3865492777

Suc. CATAMARCA
RUTA 38 KM 760
TEL. 385 6880639

www.robertochelala.com.ar

robertochelala



**ROBERTO
CHELALA**

SAFICO
SAFICO S.A.

DESMOTADORA DE ALGODÓN

UN SÓLIDO PUNTAL PARA EL PRODUCTOR AGROPECUARIO

SERVICIO DE DESMOTE - COMPRA DE ALGODÓN - SERVICIO DE DESLINTE y LABORATORIO

La Banda: Ruta 5 km 1.7 - cp 4300 - Tel. 0385-6998400 al 8414 - email: mruiz@saficosa.com.ar
Quimili: Ruta 89 km 378.4 - cp 3740 - Tel. 03843-421394/397 - email: rmolina@saficosa.com.ar

17 años de Fertirriego: evolución y nuevos desafíos

En la **17° Jornada Internacional de Fertirriego y Uso Eficiente del Agua**, *Campo para Todos* realizó una **cobertura especial** con referentes históricos del evento. Uno de ellos fue el **Ing. Fernando Vélez**, especialista en sistemas de riego y parte de la organización desde los inicios de la jornada.

"La Jornada de Fertirriego nos encuentra en su versión número 17. Desde hace más de 15 años venimos difundiendo el riego por goteo superficial, que tuvo una gran adopción en la zona. Luego hubo una meseta e incluso un leve decaimiento, pero no por la tecnología, sino por cuestiones comerciales que afectaron al productor hortícola."

Vélez destacó que el encuentro fue incorporando nuevas temáticas vinculadas

al **uso eficiente del agua**, y hoy el foco está puesto en el **riego subsuperficial**:

"Es la tecnología que, cuando el productor santiagueño comience a adoptar, marcará un cambio de paradigma en la producción alfalfera y algodón de la región. También puede servir para horticultura, permitiendo rotaciones y cultivos intermedios que mejoren la rentabilidad."

Respecto a la adopción de esta innovación, señaló que dependerá de la disponibilidad de agua y de la decisión empresarial de cada productor, aunque ya hay interés concreto:

"Hoy varios productores están en condiciones de instalar este sistema y creemos que en los próximos meses habrá experiencias en campo."

Finalmente, subrayó el



valor de estas jornadas como espacio de intercambio:

"Siempre es positivo llevar información, traer experiencias de afuera y generar debate. La Jornada deja frutos y fortalece al sector."



Geomática y mapeo de suelos: conocimiento para producir mejor

En la **17ª Jornada Internacional de Fertirriego y Uso Eficiente del Agua**, *Campo para Todos* recogió el aporte de la **Ing. Cristina Angueira**, referente del INTA en cartografía digital y sistemas de información geográfica aplicados al agro.

"Desde el origen de la agricultura, el productor siempre buscó conocer el suelo. Hoy contamos con tecnologías que permiten mapearlo desde la cuenca, relacionando geformas y relieve con las características del suelo."

Angueira repasó la evolución de las herramientas: desde las fotografías aéreas de los años 90 hasta las imágenes satelitales y el uso de drones con cámaras especializadas.

"Los satélites ofrecen información periódica y de gran escala, mientras que los drones permiten detalles a nivel de lote. Pero siempre es imprescindible la formación del técnico para interpretar y contextualizar los datos."

La especialista subrayó la importancia de contar con



información precisa en una provincia semiárida como Santiago del Estero, donde la expansión agrícola requiere un manejo cuidadoso de los recursos.

"Los suelos son cuerpos vivos que cambian con el tiempo. Conocer sus propiedades físicas y químicas es clave para mantenerlos y mejorarlos. El mapeo permite decidir fertilización, rotaciones y estrategias de conservación."

Finalmente, destacó que el INTA desarrolla sistemas de información geográfica accesibles para productores, como **INTA Geo**, y equipos especializados en Santiago y Quimilí que trabajan en cartografía y valoración de suelos.



Productores y nuevas tecnologías: el desafío del riego subsuperficial

En la **17° Jornada Internacional de Fertiliriego y Uso Eficiente del Agua**, *Campo para Todos* realizó una **cobertura especial** con las voces de los protagonistas.

Pablo Karnatz compartió su visión sobre la evolución de los sistemas de riego y la incorporación de nuevas tecnologías como el **riego subsuperficial**.

"Estos sistemas han tenido una evolución impresionante. El riego subsuperficial es una excelente opción para la alfalfa, que hoy está en auge. Estoy dispuesto a realizar ensayos porque necesitamos ser más eficientes y usar menos agua."

Karnatz señaló que uno de los principales desafíos es la disponibilidad del recurso y la necesidad de contar con

reservorios de agua para manejar este tipo de sistemas.

"Nuestro riego no es a demanda, sino que llega una vez al mes o cada dos meses. Eso no siempre coincide con la necesidad del cultivo. Por eso hay que trabajar en reservorios y en créditos dirigidos especialmente a este tipo de inversiones."

El productor también destacó la importancia de conocer los costos por hectárea y de evaluar la rentabilidad según el tipo de producción.

"Esto sirve para múltiples cultivos, pero en mi caso la alfalfa encaja perfecto con este sistema. Si funciona en los ensayos, se podrá expandir en el campo."

Respecto al rol del Estado y las instituciones, Karnatz fue claro:



"Creo en la iniciativa privada y en el emprendedurismo, pero el Estado, las universidades y el INTA tienen que brindar conocimiento. Sería un error no aprovechar lo que nos ofrecen en estas jornadas. No entiendo cómo algunos productores no están presentes."



Productores evalúan la adopción del riego subsuperficial

En el marco de la **17ª Jornada Internacional de Fertilización y Uso Eficiente del Agua**, *Campo para Todos* realizó una **cobertura especial** con testimonios de productores del área de riego.

El productor **Esteban Romero** compartió su apreciación sobre la jornada y las tecnologías presentadas:

"Siempre son interesantes estas jornadas porque nos actualizan en todo lo relacionado al riego. Nos permiten conocer nuevas alternativas y pensar en cómo aplicarlas en nuestros campos."

Actualmente, Romero trabaja con riego por gravedad en cultivos de **algodón, cebolla, zanahoria y trigo**, pero analiza la incorporación de sistemas más modernos:

"Estamos mirando más el riego subterráneo. Lo vemos con mejor potencial para cultivos extensivos porque es más eficiente y evita problemas de mantenimiento de las mangueras en superficie."

El productor señaló que la adopción dependerá del presupuesto y de la disponibilidad de agua, aunque en su zona ya existen estudios que confirman la factibilidad de pozos.

"La idea es poder hacer dos cultivos al año: uno hortícola y uno industrial. Eso complementa la producción y abarata el costo del equipo."

Con entusiasmo, Romero destacó que estas tecnologías abren la posibilidad de **rotaciones más rentables** y de un mejor aprovechamiento del recurso hídrico.



José Ramón Rodríguez: pionero del riego por goteo en Santiago del Estero

En la **17° Jornada Internacional de Fertirriego y Uso Eficiente del Agua**, *Campo para Todos* realizó una **cobertura especial** con referentes históricos del riego en la provincia. Entre ellos, el productor **José Ramón Rodríguez**, quien recordó que en 1988 instaló el primer invernadero con sistema de riego por goteo en Santiago

del Estero.

"La tecnología no se discute. Lo que sí podemos discutir son las condiciones que la rodean: falta de obras, problemas en el manejo del agua del río Dulce y las dificultades económicas de los productores."

Rodríguez señaló que el goteo es una alternativa válida, aunque por ahora más



aplicable a campos pequeños, dado el contexto de sequía y la falta de volúmenes de riego.

"El productor está tensionado por la falta de agua y financiamiento. El sistema subterráneo es eficiente, pero requiere inversión y condiciones que hoy muchos no tienen."

Respecto a la experiencia local, recordó que el goteo superficial no logró expandirse en la zona más allá de cultivos puntuales como el melón.

"No se ve en hortalizas como lechuga o zanahoria, y menos en extensivos como algodón o alfalfa. Pero la ciencia avanza: así como pasamos del arado a la computadora en el tractor, seguramente el riego también tendrá su evolución."

Finalmente, subrayó que la base sigue siendo el aprovechamiento de las **100.000 hectáreas bajo riego** que existen en la provincia, aunque con el desafío de mejorar la conducción del agua.





VIEGA S.A.



- SERVICIO DE DESMOTE*
- CLASIFICACION Y LOTEEO*
- COMPRA DE FIBRA Y ALGODÓN EN BRUTO*
- VENTA DE GRANO DE ALGODÓN PARA FORRAJE*



Ruta Nac. N°34 y Ruta Pcial. N°206
Fernández, Stgo del Estero
Teléfono: +5493854852395 // +541123870740



"El campo nos une": se presentó la 138° Exposición Rural

Bajo el lema **"El campo nos une"**, se lanzó la 138° Exposición Rural, que se realizará del 16 al 26 de julio en el Predio de Palermo. Este año, la muestra por primera vez incorpora el acompañamiento institucional de YPF, consolidando una alianza estratégica que refleja la magnitud del evento.

La presentación se realizó en la Sala de Ventas del Predio de Palermo y contó con la participación de autoridades de la Sociedad Rural Argentina, La Rural S.A., prensa, expositores, consignatarios, asociaciones de criadores y referentes del sector agropecuario.

"Me da mucha satisfacción y responsabilidad estar acá presentando una nueva edición de la Exposición Rural, en

el año en que nuestra entidad celebra su 160° aniversario. El campo nos une porque es el sector más competitivo y productivo de nuestro país, que no puede estar ajeno a ningún otro", destacó Nicolás Pino, presidente de la SRA.

Por su parte, **Raúl Etchebehere**, presidente de La Rural S.A., sostuvo que "la Exposición Rural es un espectáculo, más allá de un negocio, porque la mejor genética del mundo está acá".

"Esta edición refleja el enorme dinamismo que atraviesa el sector. Llegamos con el 100% de la superficie comercial ocupada, más de 17.000 metros cuadrados de stands vendidos y una propuesta que vuelve a posicionarnos como el principal punto de encuentro del agro",

sostuvo Carlos Solanet, director comercial de La Rural S.A.

Quien agregó: *"Contamos con una fuerte presencia de empresas líderes, el regreso de grandes marcas automotrices y una agenda especialmente orientada a generar negocios, inversiones y oportunidades para toda la cadena productiva"*.

Esta edición contará con 2.580 animales inscriptos, un 10% más que el año anterior, pertenecientes a más de 100 razas de bovinos, caprinos, equinos, ovinos, porcinos, conejos y aves; que regresan a la muestra, luego de cuatro años, cumpliendo las disposiciones sanitarias del Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (SENASA).

La Exposición será sede del



CRONOGRAMA



JUEVES 16/07

8h Admisión de animales



SABADO 18/07

19h BRAfest | stand Braford



LUNES 20/07

9h Jura Hembras
Gran campeonato

12.30h Jura Machos
Gran campeonato



MARTES 21/07

12h Pulso Braford

20h Noche Braford

Edición  **CDV**

22h Remates: Especial de embriones | Reproductores y grandes campeones



braford.org.ar

exposiciones@braford.org.ar



54 9 11 3304-4545

1° Congreso Mundial de Hampshire Down, que reunirá a criadores de Argentina, Inglaterra, Irlanda, Gales, Canadá, México y Colombia, entre otros países. El encuentro promoverá el intercambio técnico-comercial y fortalecerá los vínculos entre productores a escala.

Además, se realizarán 40 remates que podrán seguirse de manera presencial, televisada y vía streaming, consolidándose como uno de los principales ámbitos de comercialización ganadera del país.

El acto inaugural cambiará su fecha tradicional del sábado al domingo 26 de julio a las 11h, y contará con la presencia del Presidente de la Nación, Javier Milei.

El centro de negocios del agro

La 138° edición llega con una gran agenda técnica y comercial. El Centro de Negocios del Agro tendrá programación completa para el público especializado: rondas internacionales de genética, concurso de novillos y una gran novedad: el Centro de Financiamiento del Agro, donde distintas entidades financieras facilitarán el acceso al crédito para productores de todo el país.

La industria automotriz también tendrá su protagonismo, con una demostración completa en las pistas 4x4 que promete ser uno de los grandes atractivos.

Y por quinto año consecutivo, la Expo Rural se transmiti-



rá en vivo por streaming para todo el mundo.

También durante la Expo se realizarán jornadas académicas y coloquios organizados por la Sociedad Rural Argentina, la tradicional Misa de Campo junto a Misiones Rurales Argentinas, y el Encuentro Interreligioso, un espacio de diálogo entre distintas expresiones de fe.

Durante todas las tardes, las bandas militares históricas se presentarán en la Plazoleta del Bicentenario. Para el cierre, realizarán un carrusel seguido por una presentación de Arte Ecuestre Argentino que combinará historia, tradición y destreza. Y al finalizar, tendrá lugar un Remate a beneficio de la Fundación Soldado.



Juan Zeman (h), primer santiagueño jurado en Palermo para la raza Brahman, elegido en la 138° Exposición Rural

Histórico en Palermo

Se dieron a conocer los resultados de la votación de jurados para la 138° Exposición Rural de Palermo.

Juan Zeman (h) fue elegido como jurado de la raza Brahman, convirtiéndose en el primer santiagueño en ocupar este rol en la muestra más importante del país.

Con 13 votos, Zeman encabezó la elección entre las cabañas participantes, marcando un logro trascendental para la ganadería de Santiago del Estero y para la presencia del Brahman en la pista central de Palermo.

“Un orgullo enorme para nuestra provincia y para todos los criadores que venimos trabajando por el crecimiento de la raza”, destacaron desde el sector.

ZMG | N.O.A.
ARGENTINA

LIUGONG
DISTRIBUIDORA OFICIAL DE

**MUNDO EXIGENTE.
EQUIPOS RESISTENTES.**

📍 Ruta 34, 720km, La Banda, Santiago del Estero
☎ +54 9 385 591-6297
📱 @zmgnoaliugong



Diez años de remates en Fernández: Tradición Ganadera celebra una década de trabajo y crecimiento

La consignataria **Tradición Ganadera S.A.** celebró su **décimo aniversario de remates en Fernández, Santiago del Estero**, consolidando una trayectoria marcada por la continuidad, el compromiso y el desarrollo de la ganadería regional. En el marco de la jornada, *Campo para Todos* dialogó con sus protagonistas, quienes compartieron la evolución del proyecto y la mirada hacia el futuro del sector.

Raúl Bertero: “Ya es una tradición el remate en Fernández”

El propietario de Tradición Ganadera, Raúl Bertero,



ro, recordó los inicios de la empresa en la localidad y destacó el valor de la constancia:

“Hoy cumplimos 10 años que empezamos a dar remate acá. Antes estábamos en Campo Gallo, pero nos quedaba muy lejos. Nos propusieron venir a Fernández y nos gustó la idea y el desafío.”

Desde entonces, la firma mantiene un promedio anual de **1.500 a 1.700 cabezas mensuales**, con una feria estable y una comunidad de productores que acompaña cada encuentro.

“Agradecemos a todos los productores, periodistas y camioneros que nos ayudan.

Haciendo honor al nombre, ya es una tradición el remate aquí en Fernández, y eso es lo que vale: la continuidad.”

Bertero también destacó el crecimiento de la zona y el impulso de nuevos productores:

“Cada día se acrecienta con productores nuevos, grandes y pequeños. El futuro lo vemos muy bien, por los feedlots que se están creando en Tucumán y en toda la región.”

Además, subrayó su compromiso con la **raza Bonsmara**, de la cual son reconocidos criadores:

“Tenemos una muy buena cabaña, con excelentes

21 DE OCTUBRE 2026

JESÚS MARÍA, CÓRDOBA

Congreso Bonsmara

GENERANDO IMPACTO



www.bonsmara.org.ar

madres y toros. Este año tendremos dos remates de Bonsmara, en agosto y septiembre, con muy buena calidad genética."

Enrique Torán: "Formamos precio y fortalecemos la ganadería regional"

El representante de **Tradicición Ganadera en Santiago del Estero**, **Enrique Torán**, celebró también los diez años de actividad en Fernández:

"Increíble que hayan pasado 10 años, siempre creciendo y aportando lo más posible a la ganadería de la provincia. Arrancamos con remates de 1.000 cabezas y llegamos a tener 2.500. Hoy estamos en un promedio de 1.800 mensuales."

Torán destacó la incorporación de nuevos remates y el vínculo con los productores:

"Hace dos años sumamos el remate de toros de las cabañas Las 2 A y La Galesa, con reproductores Brangus. Más que clientes, tenemos amigos que nos acompañan desde el principio."

Sobre el impacto regional, señaló el rol de la empresa como **formadora de precios**:

"Mucha gente toma como referencia el precio de la plaza de Fernández para el resto de Santiago. Eso demuestra la importancia de mantener la regularidad y la confianza."

Finalmente, valoró la inversión en genética y el momento que atraviesa la ganadería:

"Se nota mucho la mejora.

Los productores están invirtiendo en genética y eso fortalece la ganadería provincial. Estamos viviendo un momento que no se había visto nunca en la historia."

¿Querés que te prepare una **versión adaptada para redes sociales**, con un enfoque más visual y frases destacadas de cada entrevistado? Podría funcionar muy bien para acompañar las fotos del remate.



Congreso Internacional Bonsmara: 25 años de la Asociación en Argentina

En el mes de **octubre**, la localidad de **Jesús María, Córdoba**, será sede del **Congreso Internacional de la raza bovina Bonsmara**, un evento que marcará el festejo por los **25 años de la Asociación en Argentina**. La cita reunirá a criadores, técnicos y productores de distintos puntos del país y del exterior, consolidando el crecimiento de una raza que gana terreno en ambientes productivos complejos y se destaca por la calidad de su carne.

Disertantes internacionales y programa

El **Ing. José Cueva** adelantó que el congreso contará con la participación de referentes de gran trayectoria:

"Tenemos dos mujeres que van a venir a dar su charla. Una de ellas es **Clelia Pacheco**, ex



Socio fundador



*Estancia
El Mangrullo*

- > Mansedumbre
- > Adaptación
- > Alta fertilidad
- > Facilidad de parto
- > Habilidad materna
- > Madurez temprana
- > Excelente crecimiento a corral y a campo
- > Excelente calidad de carne



VENTA DE REPRODUCTORES

Estancia El Mangrullo • Lavalle, Santiago del Estero
Administración: Marcelo T de Alvear 548 7ºD • 11 4311-0571 • estanciaelmangrullo@fibertel.com.ar

presidenta de Bonsmara en Brasil, y la otra es **Elena Thorn**, especialista del centro *Statbook* de Sudáfrica, donde se registran todos los detalles de la raza."

Además de las conferencias, el encuentro incluirá la **venta de reproductores**, con la participación de cabañas cordobesas y otras invitadas de distintas provincias. También habrá lotes de **invernada**, que complementan el sistema productivo y refuerzan la propuesta comercial del evento.

Bonsmara en Argentina y la región

Cueva destacó el avance de la raza en países como Brasil, donde se adaptó con éxito a condiciones climáticas y sanitarias exigentes:

"En Brasil Bonsmara está muy desarrollada, y en Argentina también estamos ganando terreno en zonas complicadas. Muchos productores han incorporado sangre Bonsmara a sus rodeos comerciales, y los frigoríficos reconocen la calidad de su carne."

El crecimiento se refleja también en los **feedlots**, donde la raza muestra excelentes resultados en aumento de peso y eficiencia productiva.

Agenda previa y convocatoria

El congreso se enmarca en una agenda ganadera intensa:

Exposición Rural de Jesús María

Block Test, donde Bonsmara fue protagonista en la degustación del público el año pasado.

"El Block Test es fundamental para mostrar que Bonsmara es una raza *Bos taurus*, con muy buena calidad de carne. Y en la Expo Jesús María siempre nos encontramos con los amigos de Córdoba", señaló Cueva.

La invitación está abierta a todos los interesados:

"El **21 y 22 de octubre** esperamos a productores, técnicos y público en general. Más allá de quienes están ligados directamente a la raza, cualquier persona puede participar."

Fuente: Agroverdad



PROMO MUNDIAL
Super descuentos en cubiertas PIRELLI Formula rodado 13" y 14"

TODAS LAS OFERTAS son de contado hasta agotar el stock

Productos con Garantía de 5 años

175/70R13 Formula	175/65R14 Formula	185/65R14 Formula
\$89.600	\$94.800	\$110.940

PIRELLI **ROBERTO CHELALA**

TINAGRO

REVI
can
p

venta y servicio técnico

**VENTA Y
SERVICIO
TÉCNICO
CERTIFICADOS** ✓



Te esperamos en nuestros locales oficiales **STIHL®**

TINTINA (C.C.) > San Martín 90 / 03846-421026 / cel. 3846-446645

QUIMILÍ (Suc.) > Rivadavia 743 / 03843-421078 / cel. 3843-446647

SGO. DEL ESTERO (Suc.) > Independencia 1389 / 0385-6005224 / Cel. 385-4880118

MONTE QUEMADO (Suc.) > San Martín 259 / 3841-451957 / Cel. 3841-451957

SENSEI



SOLARTEC®
Equipos, sistemas y aplicaciones de la energía solar.

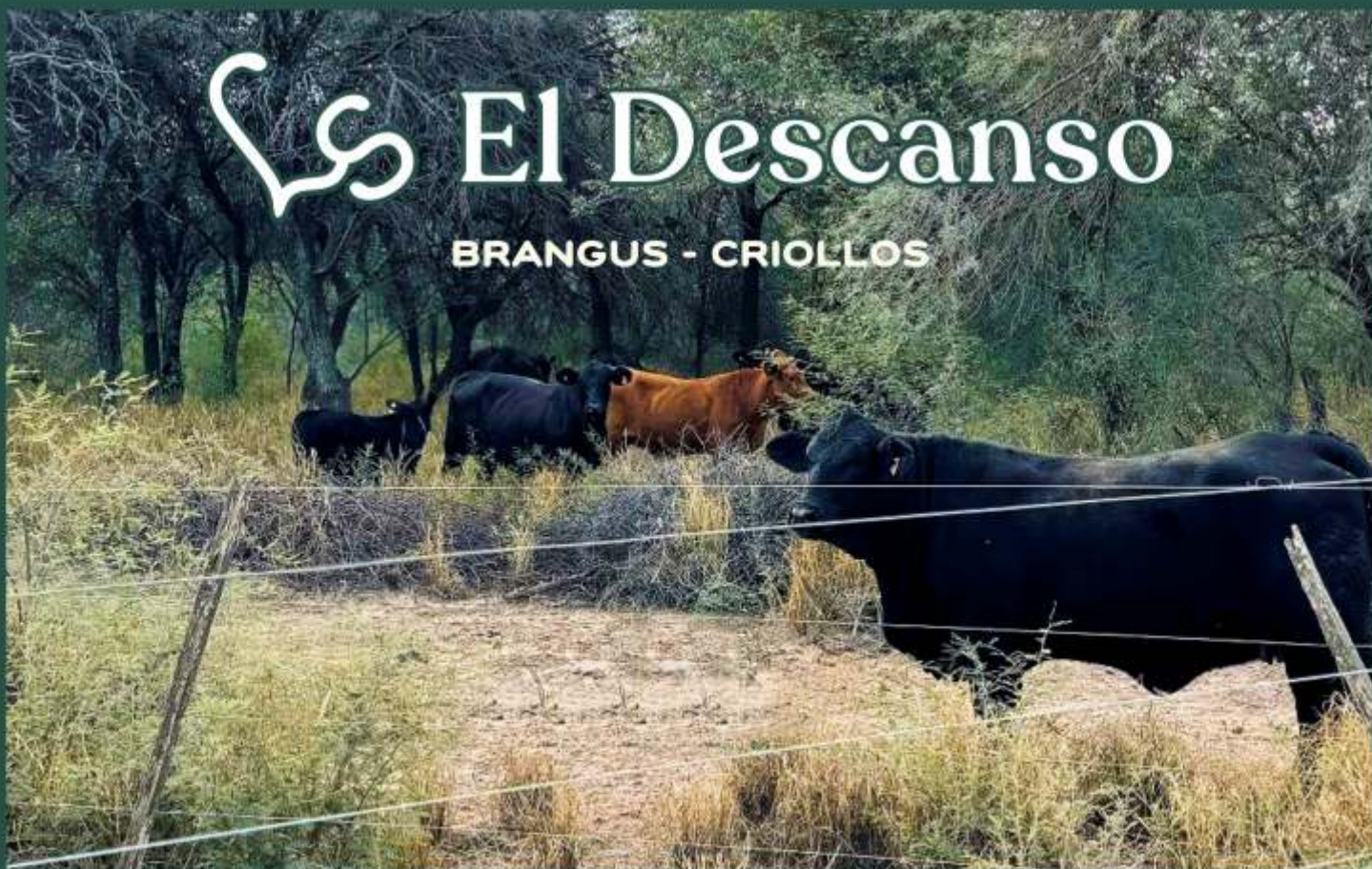


tinagro.central  



El Descanso

BRANGUS - CRIOLLOS



Nacidos y criados en las mismas condiciones de trabajo

San Martín 90, Tintina, Santiago del Estero

☎ (+54 9) 3846 676 004 / 385 413 9416

@ eldescansobrangus



Primer remate de invernada en Frías: voces y perspectivas

En la Sociedad Rural de Frías, Santiago del Estero, la consignataria Iván O'Farrell encabezó el primer remate de invernada tras diez años, con más de 700 cabezas y una amplia participación de productores locales. Con la cobertura exclusiva de Campo para Todos, compartimos testimonios y fotos.

Iván O'Farrell: "Estamos muy contentos, espero que sea el primero de varios más"

El titular de la consignataria destacó la importancia de retomar los remates en la región y analizó los resultados de la jornada:

"Después de mucho tiempo, empezamos a conversar el año pasado con la gente de la Sociedad Rural para tratar

de hacer un remate de invernada. En principio se iba a realizar más adelante, pero las lluvias modificaron el estado de los campos y finalmente lo concretamos ahora. Nos acompañaron varios productores, con haciendas de distintos tipos de campo y procedencias. Fue un remate con alta concurrencia y dentro de los valores actuales. Los precios fueron buenos: máximos de 6.200 y mínimos de 5.700 para terneros, mientras que las terneras se ubicaron entre 5.500 y 6.300 pesos. También hubo buenos valores en vacas. En términos generales, estamos muy contentos y esperamos que sea el primero de varios más."

Respecto a la continuidad de estos encuentros, O'Farrell señaló:

"Hay que adecuarse al movimiento de la zona y al



Cabaña

LA ASUNCION

46° REMATE ANUAL

RESERVADO GRAN CAMPEÓN CONJUNTO MACHO
NACIONAL BRAFORD 2026



TOROS Y VAQUILLONAS
BRAFORD Y BRANGUS

VIERNES 14 DE AGOSTO DE 2026
CAMPO LA Asunción: El Jardín, Salta.
14,00 hs.

CABAÑA INVITADA:

NO SE SUSPENDE POR LLUVIA



STREAMING



(0362) 4431302 / 4434893
info@ivanofarrell.com.ar

O'Farrell

CONSIGNATARIA DE HACIENDA

régimen de lluvias, que ronda los 650 mm. Este año fue muy llovedor, pero lo importante es programar los mejores tiempos para el destete y pensar en remates de primavera. La idea es llegar a tres o cuatro remates anuales, con fechas fijadas con anticipación. Ahora podemos planificar lo que resta del año y lo que viene en 2027.”

El consignatario también se refirió a las perspectivas económicas:

“El segundo semestre va a ser mejor. Los precios se acomodaron hacia abajo respecto al inicio de 2026, pero vemos más retención en hembras y una primavera que, si Dios quiere, será normal, con buen pasto y alimentación suficiente. Eso permitirá que la retención se traduzca en una menor oferta de invernada y una mejora en los precios del gordo. Aunque la rentabilidad es menor por el aumento de costos como el petróleo, los números siguen siendo satisfactorios y se van a acomodar más adelante.”

Sobre la situación ganadera en Santiago del Estero, O'Farrell destacó:

“La ganadería santiagueña ha crecido mucho. Vimos lotes de terneros excepcionales. Hay zonas con ganadería más intensiva y otras más agrícolas, pero el potencial es muy importante. Incluso algunos agricultores están empezando a invertir en vacas, lo cual sería positivo para todos. Estamos aumentando los kilos vendidos, aunque eso genera menos oferta y una faena menor. Habrá un pequeño cuello de botella



EL CAMPO CUENTA CON VOS Y VOS CON SANCOR SEGUROS



**LIBERACIÓN
DE LOTE.**



**PLAN DE SIEMBRA
COMPLETO.**



**FINANCIACIÓN
Y PESIFICACIÓN.**



**CONSULTÁ HOY MISMO
A TU PRODUCTOR ASESOR DE SEGUROS.**

INGRESÁ ACÁ

Visitanos en Salta 631



EL VALOR DE DAR RESPUESTA

Nº de inscripción en SSN
0324



**SANCOR
SEGUROS**



**GRUPO
DARWIN
SEGUROS**

Atención al asegurado
0800-666-8400

www.niismo.de.control
www.cia.gob.ar/ssn



SSN

SUPERINTENDENCIA DE
SEGUROS DE LA NACION

hasta que se recupere el stock, pero eso también impulsará los precios.”

Finalmente, analizó el impacto en el consumidor:

“El aumento de precios en el segundo semestre se trasladará en parte al mostrador, pero todo depende del poder adquisitivo. Los valores de la carne no son exorbitantes ni molestan al consumidor. Hay margen para algunos ajustes, siempre que se acomoden las variables internas.

Carlos Eduardo Prieto: “Frías es el epicentro de la ganadería entre Santiago, Tucumán, Córdoba y Catamarca”

El representante de Iván O'Farrell en Santiago del Estero resaltó la convocatoria y el acompañamiento de los productores:

“Me parece que hemos tenido primero una **linda concurrencia**. Volver a la rural después de mucho tiempo y ver productores con los que uno opera seguido ha sido muy gratificante. Hubo una **muy buena convocatoria, buen acompañamiento y apoyo**, y me parece que ha salido muy bien lo planificado, con **buenos valores en invernada y en abasto con precios superlativos**.”

Respecto al aporte de los socios locales, destacó:

“Ha habido una colaboración bastante importante de productores de la zona. Estoy conforme con los valores y con los resultados. Se ha vendido todo a **precio de mercado**.”

Sobre la organización, Prieto reconoció el esfuerzo:

“Es un trabajo un poquito costoso, pero gracias a Dios tuvimos el acompañamiento de la consignataria y de mis compañeros representantes de otras provincias que vinieron a colaborar. Eso facilita mucho. Además, contamos con el apoyo de la misma Sociedad Rural.”

Con entusiasmo, proyectó continuidad para estos encuentros:

“Hoy se demostró no sola-



mente en la tribuna, que estaba bien concurrida, sino también en los productores que vinieron a comprar. **Tengo todas las esperanzas y la confianza de seguir trabajando en la zona."**

En cuanto a los requisitos, subrayó la adaptación de los ganaderos:

"Los productores han cumplido con todo lo que se requiere, incluso con la **caravana electrónica**. No hubo inconvenientes. El productor se va amoldando a los cambios que se vienen instalando en la ganadería."

Prieto también resaltó la importancia estratégica de Frías:

"La ubicación es clave. **Frías es el epicentro de la ganadería entre Santiago, Tucumán, Córdoba y Catamarca.** Hubo acompañamiento masivo de productores que tomaron el compromiso de fortalecer la ganadería de la zona y de seguir haciendo este evento más seguido."

Finalmente, adelantó el próximo encuentro:

"El próximo remate será el **martes 11 de agosto**, con **Alta Genética Cordobesa.**"



EL MEJOR EQUIPAMIENTO PARA SU TOYOTA

- Jaulas - Defensas
- Enganches - Fundas
- Baúles - Baúles de Techo
- Estribos - Lona Gerónimo
- Cobertores - Porta Bicicleta
- Protectores Inferiores
- Deflectores - Mariposeros
- Equipamiento Minero
- Portaequipajes
- Traba de Auxilio

SERVICIOS & EQUIPAMIENTOS MULTIMARCAS

3854066925

Ruta Provincial N° 1 - Esquina Autopista
(Frente al Misky Mayu) La Banda - Sgo. del Estero

Bracco
Equipamiento 4x4

TOYOTA

Enrique Vivas: "La plaza volvió a abrirse y cumplimos las expectativas"

El presidente de la Sociedad Rural de Frías, **Enrique Vivas**, celebró el regreso de los remates tras diez años sin actividad de este tipo en el predio y proyectó continuidad:

"La verdad quedamos **contentos**, la plaza y los precios firmes, buena hacienda. Después de volver con el desafío de rearmar la plaza tras diez años, creo que las **expectativas se cumplieron**."

Sobre el contexto favorable, Vivas destacó:

"Estamos en un **muy buen momento de la ganadería**. Acompañaron las lluvias, acompañaron los precios, y hoy se ve reflejado. Tanto la parte vendedora como la compradora quedaron conformes. Todo salió redondito."

La participación de los productores locales fue clave:

"El **80% de lo que se remató hoy es de la zona**."

Principalmente, lo importante es volver a abrir a Frías como plaza comercial. La idea es que esto siga traccionando y lograr otro remate feria antes de fin de año."

Además, adelantó próximos eventos:

"El **11 de agosto** tendremos el remate de **cabañas cordobesas**, con reproductores de San Gerardo, Don Pancho y La Aguada de Almará, además de cabañas invitadas de la zona."

Consultado sobre la vacunación contra aftosa, explicó:

"Tuvimos un **nuevo plan con normativas distintas**. Se corrieron fechas y eso redujo un poco la entrada de hacienda porque coincidió con la campaña de vacunación. Nos estamos adaptando a las disposiciones de Senasa, aunque hay ajustes que todavía hacen falta en función de los productores de la zona."

Respecto a las exigencias internacionales, Vivas señaló:

"Las **restricciones de la Comunidad Económica Europea** sobre carne libre de deforestación son un desafío."



Algunos campos ya están organizados y pueden cumplir, pero otros necesitan más diálogo y apoyo institucional para revertir la situación."

Finalmente, sobre la posibilidad de financiamiento, aclaró:

"Por el momento no hemos tenido propuestas de entidades bancarias, pero estamos en búsqueda para poder ofrecer alternativas a los productores."



CAMPO PARA TODOS

POR STREAMING



TODOS LOS VIERNES A LAS 20 HS



youtube.com/@Darwinenstream

Conducen Carlos y Javier Hamann

*"Nos une y reúne Campo para Todos:
la voz del campo en cada transmisión."*

campo
para todos

DARWIN
EN STREAM



Massey Ferguson y Roberto Chelala presentaron la nueva línea de tractores y equipos forrajeros

En la jornada de **charlas y demostraciones a campo**, organizada por **Massey Ferguson** junto al concesionario oficial **Roberto Chelala** en Santiago del Estero, *Campo para Todos* dialogó con **Facundo Rinaldi**, Coordinador Comercial de AGCO.

"Estamos mostrando el portfolio de la familia 7S, lanzada recientemente en Agroactiva, junto con tractores pequeños de baja potencia y todo el circuito productivo de heno y forraje: corte, rastrillado y enfardado."

Detalles técnicos de la familia 7S

7S 155, 165 y 180: transmisión Dyna-6 (24x24), hidráulico de 150 litros y capacidad de levante de 8.600 kg.

7S 190 y 210: transmisión CVT, hidráulico de 190 litros y levante de 9.600 kg.

Además, se completó el

portfolio con tractores de baja potencia (45 a 80 HP), pensados para robustez, simpleza y economía de trabajo.

Tecnología y confort

Rinaldi destacó que la nueva línea incorpora **cabinas modernas con visión 360°, piloto automático Trimble, telemetría y sensores inteligentes** que monitorean el rendimiento y previenen fallas.

"Son tractores intuitivos y ergonómicos, pero la capacitación es clave para aprovechar al máximo toda la tecnología disponible."

La jornada permitió a productores y técnicos conocer de primera mano las innovaciones que Massey Ferguson y Roberto Chelala traen al mercado argentino, consolidando su presencia en el segmento de tractores y equipos forrajeros.



Facundo Rinaldi



MASSEY FERGUSON

NUEVA SERIE MF 7s

POTENCIA E INNOVACIÓN



210 HP

MOTOR AGCO POWER

Transmisión

Dyna-6 & Dyna-VT

TDF

540/1000 RPM

9.6^{Tn}

**CAPACIDAD
HIDRÁULICA**

Tecnología que ahorra combustible sin perder fuerza



Cabina Exclusive Vision

MÁXIMO CONFORT Y VISIBILIDAD



Pantalla Datatronic 5 9"
TECNOLOGÍA DE PRECISIÓN

Suc. FERNANDEZ
AV. SAN MARTIN 628
SANTIAGO DEL ESTERO
Tel. 385 491 1269

Suc. BANDERA
RUTA NAC. N° 98
Tel. (03857) 421-590/91

Casa Central LA BANDA
DORREGO 528
Tel. 3855 021 200
rchelala@robertochelala.com.ar

Suc. TUCUMÁN
CONCEPCIÓN
RUTA 38 KM. 739
Tel. 3865492777

Suc. CATAMARCA
RUTA 38 KM 760
TEL. 385 6880639

www.robertochelala.com.ar

  [robertochelala](https://www.facebook.com/robertochelala)

CONCESIONARIO OFICIAL



**ROBERTO
CHELALA**

Innovación en tractores y forraje

En el marco de la jornada de **demostración a campo**, *Campo para Todos* dialogó con **Juan Pablo Chelala**, quien destacó la importancia de acercar la tecnología directamente al productor.

“Estamos en un campo cerca de Taboada, gentilmente cedido por AgroÁguila S.A.S., para mostrar no solo en teoría sino en funcionamiento las nuevas máquinas. Nos acompañan especialistas de Massey Ferguson para explicar todos los beneficios de esta tecnología.”

Nuevos productos presentados

Tractores MF 3700: baja potencia (60 a 90 HP), ideales para trabajos versátiles.

Tractores MF 7S: potencia media-alta (160 a 200 HP), equipados con piloto automático, telemetría y cabinas modernas.

Equipos forrajeros: enfardadora MF 1840, rotoenfardadora MF 4180 y rastrillos, pensados para potenciar la producción de alfalfa en la región.

Valor agregado para el productor

Chelala subrayó que la alfalfa tiene gran potencial en Santiago y que invertir en maquinaria adecuada genera un **valor agregado en la calidad y rendimiento de la producción**.

Además, destacó el servicio técnico de la firma:

“Sabemos que para el productor de alfalfa las soluciones inmediatas son fundamentales. Por eso contamos con un service de excelente capacidad de respuesta.”

Sucursales disponibles

Los productos y servicios de **Roberto Chelala** pueden encontrarse en:

Casa central en La Banda (Dorrego 528)

Sucursales en Fernández, Bandera, Concepción (Tucumán) y Catamarca

La jornada reafirmó el compromiso de **Massey Ferguson** y **Roberto Chelala** con la innovación y el acompañamiento al productor agropecuario.



Agro Águila S.A.S. fue sede de la presentación de Massey Ferguson y Roberto Chelala

En la jornada de **charlas y demostraciones a campo**, *Campo para Todos* dialogó con la **contadora pública Daniela Águila**, representante de **Agro Águila S.A.S.**, empresa anfitriona del evento realizado en *El Tambo*, sobre Ruta Nacional 34 km 672.

"Estamos muy agradecidos con la firma, especialmente con don Roberto Chelala, por elegirnos como sede. La organización fue excelente y aquí se presentaron los tractores y las herramientas de forraje de última tecnología."

Clientes y usuarios de Massey Ferguson

Águila destacó que AgroÁguila es cliente de larga trayectoria del concesionario y de la marca:

"Recomendamos mucho la marca Massey Ferguson. Somos clientes de don Roberto desde hace tiempo y siempre confiamos en sus productos."

Renovación tecnológica

La representante subrayó la importancia de mantenerse actualizados con las innovaciones:

"Tratamos de ir renovando nuestros equipos porque la tecnología avanza muchísimo y es fundamental acompañar ese progreso."

El evento consolidó la alianza entre **Massey Ferguson**, **Roberto Chelala** y **Agro Águila S.A.S.**, acercando a productores y técnicos las últimas soluciones en tractores y maquinaria forrajera.





Alfalfa: tecnología Massey Ferguson al servicio del productor

En la jornada de demostración a campo realizada en Fernández, *Campo para Todos* dialogó con **Silvia Olivero**, especialista de producto de alfalfa y forraje para **Massey Ferguson Argentina e Hispanoamérica**, quien destacó la importancia de acercar maquinaria de última generación a productores, agricultores y ganaderos.

"Hoy mostramos no solo tractores, sino también equipos forrajeros pensados para pequeños y medianos productores, con una gran convocatoria en la región."

Equipos presentados para alfalfa

Segadoras de tres puntos: con o sin acondicionador, de 2 a 3 m de ancho de trabajo.

Rastrillo giroscópico: un rotor, 3,81 m de ancho de labor, ideal para preservar la hoja.

Enfardadora MF 1840: alimentación central, alta productividad y confiabilidad.

Rotoenfardadora MF 4180: cámara variable, rollos de 1,20 a 1,80 m, equipada con 25 cuchillas y conexión Isobus para control desde el monitor.

La clave del Alfalfa de calidad

Olivo subrayó que la calidad se define en el momento del corte:

"Preservar la hoja es fundamental, porque allí está el mayor porcentaje de proteína. Los equipos Massey permiten cortes netos, acondicionamiento rápido y conservación de nutrientes y color."

Por qué elegir Massey Ferguson

"Massey es una firma de trayectoria, con tecnología al alcance de pequeños productores. La tendencia es profesionalizar la producción de alfalfa, y para eso se necesita capacitación y maquinaria adecuada."



Roberto Chelala: Una vida junto a Massey Ferguson

Hablar de tractores en el norte argentino es hablar de historias que se entrelazan con la tierra, los productores y las marcas que marcaron época. Entre ellas, **Massey Ferguson** ocupa un lugar privilegiado. Y pocos conocen esa trayectoria como **Roberto Chelala**, quien comenzó a venderlos en 1974 y nunca dejó de estar ligado a la marca.

"Del año 74", responde con firmeza cuando se le pregunta cuántos años lleva en el rubro. Su memoria lo transporta a aquellos primeros pasos como vendedor en la concesionaria **Tecno Agro Santiago** propiedad de **Rose y Oller SA**, en La Banda, donde con apenas 22 años comenzó a recorrer campos ofreciendo los tractores que hoy siguen siendo símbolo de confianza.

Destacó la presencia de un tractor perteneciente al señor Daniel Águila: **"Él todavía tiene el primer tractor que compró, un 165 del año 74, y sigue funcionando."** Ese modelo, es testimonio vivo de la durabilidad que caracteriza a la marca.

Quando se le pide destacar una cualidad que siempre se mantuvo en los Massey Ferguson, no duda: **"Son tractores muy sencillos, cualquier mecánico los puede arreglar. Los repuestos son baratos y se consiguen en cualquier lado."**

Pero Chelala también reconoce la evolución tecnológica: **"Esto es lo último que traemos ahora, lo más avanzado que hay en el mundo. En Francia y Estados Unidos son primeros en ventas."**



Las anécdotas abundan. Una de las más pintorescas ocurrió en Tucumán, en 1978: **"Entregaba un tractor en La Ramada de Abajo, Tucumán, y empezaron a llegar productores españoles de la zona. Se juntaron seis o siete y terminé vendiendo un tractor a cada uno. Fui a entregar uno y salí vendiendo siete."**

La expansión también lo llevó a Catamarca, donde la minería del litio abrió nuevas oportunidades: **"Allí trabajamos con tractores en la parte agrícola y con camiones y palas en la minería, especialmente en Antofagasta de la Sierra."**

Hoy, el boom de la alfalfa marca la agenda productiva. Chelala lo explica con entusiasmo: **"Estamos presentando todo el paquete de maquinaria: cortadoras, rastrillos, enfardadoras, arrolladoras y tractores. Todo lo que el productor necesita para obtener alfalfa de calidad, porque cuanto mejor es la calidad, mejor precio se paga."**

Con más de cinco décadas de experiencia, Roberto Che-



lala no solo vendió tractores: construyó confianza, acompañó a productores y fue testigo de cómo la tecnología transformó el campo argenti-

no. Su historia es también la historia de **Massey Ferguson**, una marca que sigue marcando el rumbo de la mecanización agrícola.



LAS MEJORES RECETAS



CARNEARGENTINA.ORG.AR →

CARNE ARGENTINA
IPCVA Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

+

Pagos semestrales pensados para que pagues tu Ford junto con la cosecha.

Ford | LO BRUNO

FORD RANGER PLAN COSECHA

ENTREGA INMEDIATA
HASTA 24 MESES



Consultá con un asesor
al WhatsApp 3854 98-0334 o escaneá el QR



La inteligencia artificial ya se prueba en el interior de Santiago del Estero

Por: **Christian E. Andrada** - Campo para Todos

Mientras gran parte del debate sobre la inteligencia artificial se concentra en oficinas, computadoras o aplicaciones, en el interior productivo de Santiago del Estero la revolución tecnológica ya avanza entre lotes de algodón, alfalfa, cebolla y cultivos de invierno.

Imágenes satelitales analizadas mediante inteligencia artificial y algoritmos capaces de reconocer un cultivo con precisión forman hoy parte de los trabajos que desarrolla el INTA Santiago del Estero junto a equipos de investigación de la Estación Experimental Agropecuaria.

La investigadora **Lic. Juana María López** expuso los avances alcanzados en la aplicación de sensores remotos, Big Data geoespacial, Machine Learning y Deep Learning para mejorar la toma de decisiones en la producción agropecuaria. Detrás de esa presentación existe un trabajo silencioso que ya comenzó a recorrer distintos puntos del interior provincial.

La metodología combina información obtenida por satélites, drones equipados con cámaras multispectrales y relevamientos de campo. Todo ese caudal de datos alimenta modelos de inteligencia artificial capaces de detectar patrones que el ojo huma-

no difícilmente podría identificar.

Uno de los desarrollos más destacados es la **clasificación automática de cultivos mediante Deep Learning**, una tecnología que permite reconocer qué especie se encuentra implantada en cada lote a partir de imágenes satelitales.

Esta herramienta abre nuevas posibilidades para el monitoreo agrícola, la planificación territorial y la generación de estadísticas productivas con mayor rapidez y precisión.

Casos que ya se desarrollan en Santiago del Estero

- Modelos predictivos aplicados a cultivos de algodón y alfalfa.
- Estudios sobre humedad del suelo en el área bajo riego del Río Dulce.
- Zonificación de lotes de cebolla mediante imágenes captadas por drones.
- Caracterización de cultivos



de servicio.

- Análisis de patrones de rendimiento.
- Clasificación de cultivos de invierno utilizando algoritmos de Deep Learning.

Cada uno de estos desarrollos busca transformar grandes volúmenes de información en recomendaciones útiles para los productores, permitiendo detectar variaciones dentro del lote, optimizar el uso del agua, mejorar la eficiencia de los insumos y anticipar problemas antes de que sean visibles en el campo.



TIERRA BASE: donde las grandes obras comienzan con un terreno preparado para el futuro

Por: **Christian E. Andrada** - Campo para Todos

La empresa santiagueña que transforma cada desafío en una base sólida para construir progreso.

En el mundo de la construcción, el desarrollo urbano y la producción, existe una etapa que determina el éxito de todo proyecto: la preparación del terreno. Allí es donde **TIERRA BASE** se ha consolidado como referente en Santiago del Estero, ofreciendo soluciones integrales en movimiento de suelo, nivelación, limpieza de terrenos y servicios con maquinaria pesada para obras de todas las escalas.

La base de cada gran proyecto

Cada obra comienza mucho antes de levantar una estructura. Comienza con un terreno correctamente preparado, nivelado y acondicionado para garantizar un desarrollo seguro y eficiente.

Bajo esa filosofía, TIERRA BASE pone a disposición un parque de maquinaria moderno y personal capacitado para ejecutar trabajos con precisión, optimizando tiempos y reduciendo costos operativos. Su experiencia les permite

intervenir tanto en proyectos urbanos como rurales, adaptándose a las necesidades específicas de cada cliente.

Soluciones integrales para múltiples sectores

La empresa ofrece un amplio abanico de servicios que abarcan:

- ◆ Limpieza y desmonte de terrenos.
- ◆ Movimiento de suelo.
- ◆ Nivelación y preparación de superficies.
- ◆ Excavaciones.
- ◆ Demoliciones.
- ◆ Apertura de caminos.
- ◆ Rellenos y compactación.
- ◆ Alquiler de maquinaria con operador especializado.

Cada trabajo es planificado para brindar rapidez, eficiencia y un alto estándar de ejecución, convirtiéndose en un

aliado estratégico para quienes necesitan comenzar una obra sobre bases firmes.

Tecnología, maquinaria y compromiso

Uno de los principales diferenciales de TIERRA BASE es la combinación entre maquinaria de alto rendimiento y una atención personalizada.

La empresa entiende que cada proyecto posee características particulares, por lo que diseña soluciones a medida, priorizando la productividad, la seguridad operacional y el cumplimiento de los plazos acordados.

Esta manera de trabajar le ha permitido construir una reputación basada en la confianza, la responsabilidad y el compromiso con cada cliente.

TIERRA BASE
MOVIMIENTO DE SUELOS
TU PROYECTO EN MANOS FIRMES

WhatsApp: (03854) - 88 27 10 | Instagram: [tierrabasesgo](https://www.instagram.com/tierrabasesgo)

COMPROMISO Y RESPONSABILIDAD | EQUIPOS MODERNOS Y OPERADORES CALIFICADOS | CONFIANZA EN CADA TRABAJO

Productores de Sachayoj recibieron a la cúpula de CRA

Por: **Federico Tevez** - Revista Campo para Todos

Por primera vez, **Confederaciones Rurales Argentinas** sesionó en el salón de la **Sociedad Federal de Sachayoj**. La reunión cerró con un reconocimiento al presidente de la Rural local y dejó planteados temas clave para el campo santiagueño. **Campo para todos** estuvo presente.

Con el salón de la Sociedad Federal colmado, **Confederaciones Rurales Argentinas** desembarcó por primera vez en **Sachayoj**. La reunión del martes 16 de junio, organizada por la Sociedad Federal, reunió a más de 40 productores junto a la cúpula de CRA, la FAS y dirigentes de Chaco y Formosa.

El balance de dos años duros y una cosecha que ilusiona

Los dirigentes repasaron la gestión de los últimos años. La sequía de 2024 y 2025 fue definida como "tremenda". Frente a ese escenario, el trabajo se centró en gestionar créditos blandos con tasas subsidiadas. "Muchos compañeros no se fundieron porque pudimos acercar esa herramienta", remarcaron.

La **chicharrita** fue otro gran tema. "La mayoría sufrió este flagelo en el maíz", señalaron. La respuesta fue instalar trampas para alertas tempranas, gestionar ante SENASA y organizar charlas técnicas. El esfuerzo dio



resultado: "Hoy tenemos una cosecha récord después de mucho tiempo".

La consulta que todos tenían y uno solo se animó a hacer

En el micrófono abierto, un productor preguntó lo que muchos pensaban: "**¿Es verdad que si no tengo el chip en la oreja de la vaca no puedo mover los animales?**"

La mesa respondió de inmediato: sí, la **caravana electrónica es obligatoria** por disposición de SENASA. Sin esa identificación no se emite el DT-e para traslado. La gestión se canaliza a través de la Sociedad Rural. "Yo no lo tenía bien claro", admitió un productor al terminar. Desde la organización aclararon el trámite y adelantaron que se informará cuando haya novedades, ya que todavía no hay fecha confirmada para capacitaciones.



CRA: llevar la voz de Sachayoj a Buenos Aires

Carlos Castañani, presidente de CRA, fue claro: **"Nuestra misión es recorrer y escuchar a los productores. No venir a decirles qué hacer."**

Explicó que CRA transforma lo que se habla en cada pueblo en reclamos que llegan a la Mesa de Enlace nacional. También participaron Uriel Brincol, vicepresidente de la FAS; Juan Carlos, fundador de la Rural de Sachayoj; y Erika Orellana, secretaria de la FAS. Desde Chaco y Formosa destacaron que "cada vez hay más sociedades rurales nuevas que piden sumarse a CRA".

El trabajo gremial no se cobra

Un dirigente lo resumió con contundencia: **"El que es presidente de una rural no cobra sueldo. Deja su campo, su familia. Lo hace por amor al campo."**

Juan Carlos recordó el esfuerzo de "haber fundado la Rural y haberla recuperado después de la pandemia".



El cierre: reconocimiento a Lorenzo Céspedes

Antes de concluir, llegó el momento especial. **Lorenzo Céspedes**, presidente de la Sociedad Rural de Sachayoj, recibió una insignia de reconocimiento por el trabajo de los últimos años al frente de la

entidad. Fue el aplauso final de la noche y con eso se dio por concluido el encuentro.

Los productores pidieron mantener los avisos sobre la chicharrita, organizar charlas sobre comercialización y sistemas electrónicos como el DT-e, y seguir fortaleciendo la institución.



**SI BEBES
NO CONDUZCAS.**



TOMA CONCIENCIA
CUIDA TU VIDA Y LA DE LOS DEMAS

 **SANTIAGO
DEL ESTERO
2026**

TOMA CONCIENCIA



USA CASCO!

**USO OBLIGATORIO DE CASCO
PARA CONDUCTOR Y ACOMPAÑANTE**



 **SANTIAGO
DEL ESTERO
2026**

TODOS CONTRA EL

DENGUE

 **SANTIAGO
DEL ESTERO
2026**



ELIMINEMOS LOS CRIADEROS